

宇部 会議所だより

Monthly Communication



今月の Hot News

- 特集
全8回にわたる「経営塾」が閉講……………3面
- ご案内
事業承継セミナー……………2面
日商簿記検定試験……………6面
- レポート
村岡知事に要望書提出……………2面



HP



LINE



FB

●発行所/宇部商工会議所
〒755-8558 山口県宇部市松山町一丁目16番18号
TEL0836-31-0251 (代) FAX0836-22-3355 (代)
中小企業相談所 FAX0836-22-3470

●編集発行人/村上 隆
2023[令和5]年9月15日発行(毎月15日発行・月刊)
定価/1部150円(購読料は会費を含む)

宇部商工会議所ホームページ <https://www.ubecci.or.jp/>

青年部ホームページ <http://www.ubecci.or.jp/uyeg/>

未来へつなぐ 変わらぬ宇部の心 ~共存同栄~

2024.1.17 宇部商工会議所は 創立90周年を迎えます

ご案内

会員事業所の福利厚生・労災保険の補完に大変有利です

「しあわせ共済」加入促進キャンペーン実施中

当所では、11月10日(金)までを今年度の期間と定め、会員限定の生命共済制度「しあわせ共済」の加入促進キャンペーンを実施します。

本制度は、安価な掛金で病気・災害による死亡から事故による入院まで、業務上・業務外を問わず24時間保障され、国の労災保険の補完としても会員事業所の役員・従業員の皆

様の福利厚生にご活用いただけます。

保険期間は1年で自動更新。加入には医師による診査も不要です。掛け捨ての保険ですが、1年ごとに収支計算が行われ、剰余金が生じた場合には配当金としてご返却をいたします。

また、通常の保険給付金の他に当所独自の見舞金・祝金、当所で行う健康診断助成など

会員の皆様には大変有利な制度です。さらに法人が役員・従業員のために負担した掛金は、全額損金に算入(法基通9-3-5)できます。

期間中、当所職員および引受保険会社のアクサ生命保険の推進員が会員事業所へご訪問させていただきますので、この機会に是非とも新規のご加入、既にご加入の皆様には増口のご検討をお願いいたします。



詳細は本紙付録をご覧ください

保障内容
・主契約：定期保険(団体型)
・特約：入院給付金付災害割増特約・ガン重点保障型生活習慣病一時金特約

お支払事由		コース	Aコース	Bコース	Cコース	Dコース	Eコース	継続コース
死亡	不慮の事故により死亡したとき <死亡保険金(主契約)+災害保険金>		500万円	750万円	1,000万円	1,250万円	1,500万円	250万円
	上記以外の事由により死亡したとき <死亡保険金(主契約)>		100万円	150万円	200万円	250万円	300万円	50万円
高度障害	不慮の事故により 高度障害状態のいずれがなったとき <高度障害保険金(主契約)+災害高度障害保険金>		500万円	750万円	1,000万円	1,250万円	1,500万円	250万円
	傷害または疾病により 高度障害状態のいずれがなったとき <高度障害保険金(主契約)>		100万円	150万円	200万円	250万円	300万円	50万円
入院・治療	不慮の事故により1日以上入院をしたとき (同一事故による入院は、更新前の入院日数を含み、連続60日限度) <入院給付金>	1日につき	4,000円	6,000円	8,000円	10,000円	12,000円	2,000円
	ガンで1日以上入院をしたとき (1年に1回限度) <ガン入院一時金>	1日につき	4万円	6万円	8万円	10万円	12万円	2万円
	6大生活習慣病で1日以上入院をしたとき (1年に1回限度) <6大生活習慣病入院一時金>	1日につき	2万円	3万円	4万円	5万円	6万円	1万円
	ガンの治療を直接の目的とした先進医療による療養を受けたとき <ガン先進医療一時金>	1日につき	10万円	15万円	20万円	25万円	30万円	5万円

月額掛金 ※掛金には保険料のほか、運営費が含まれています。

保険年齢	性別	Aコース	Bコース	Cコース	Dコース	Eコース	継続コース
15歳~59歳	男性	1,400円	2,100円	2,800円	3,500円	4,200円	
	女性						
60歳~65歳	男性	1,400円					
	女性						
66歳~70歳 (更新のみ)	男性						1,455円
	女性						908円

お問合せ

宇部商工会議所 総務部 TEL0836-31-0251
福祉団体定期保険引受保険会社：アクサ生命保険株式会社
取扱店：アクサ生命保険株式会社 下関営業所 宇部分室

募集

2023 第72回 宇部まつり / 宇部商工会議所 華創パレード参加者大募集!!

当所では、中心市街地の賑わい創出と当所事業のPRなどを目的として、今回は会員企業から約500名の事業主・従業員の皆様のご参加のもと「宇部商工会議所・華創パレード」を編成し、宇部市制施行を祝う宇部まつりに今年も参加をいたします。お一人での参加も可能ですので、奮ってのご応募をお待ちしております。

開催日時 11月5日(日) 行進は11時~14時(予定)

- 集合場所 昭和町児童公園
- コース 国道190号 ポスティビル前~市役所前交差点
- 募集内容 ①総踊りの部(所定の曲にあわせて踊りながら行進)
②企業PRの部(PRグッズ等を配りながら行進)
- 参加対象 当所会員事業所の方
- 参加定員 500名
- 応募方法 当所ホームページから参加申込書をダウンロードし、FAXまたは郵送でお申し込みください。



昨年のパレードの様子

応募締切 9月22日(金)

お問合せ 宇部商工会議所 総務部
お申込み TEL0836-31-0251 FAX0836-22-3355

雑感

杉下秀幸

最近、時代の潮目が変わりつつあるというのを強く感じるようになってきた。まずは第2次大戦、東西冷戦終結後の安定した状態から、覇権主義、独裁国家の台頭、米中対立、内戦、人権無視、核の脅威等、安全保障面での変化である。

地球温暖化の問題は、当初はそれほど重要な問題とは考えていなかった向きもあったが、予測不能と言われた線状降水帯を伴う集中豪雨の災

害が頻発している。一方、熱波による高温乾燥で熱中症患者の増加、山火事の頻発、農作物への被害も報告され、人類にも自然にもその影響が出てきている。

地球温暖化の原因が化石燃料であり、その使用そのものが悪であることを考えると、ガソリン価格は高騰したままかもしれない。人口減少、少子高齢化社会への移行が定着化してくると労働力確保の必要性があり、外国人材や女性の活用、定年延長とともに総労働時間の削減等は従来のライフスタイルの変化を促すであろう。また、労

働力の不足は最低賃金も市場が決めることになるだろう。

大学教育も大きな変革を求められている。従来の偏差値重視、知識偏重で大学側が学生を選抜する仕組みから、個性や多様性を重視し、学生に求められる教育やカリキュラムを提供できる大学を学生側が選択する時代、傾向になってくるように思う。最近の国政選挙や地方選挙における投票率の低下は、政治への魅力/無関心だけでなく、元々投票率の高かった高齢者層の減少が関係していないだろうか? 男性で言えば8年後

には団塊の世代と言われた人たちが平均寿命である83歳になる。そうすると、相対的に若者世代の投票行動が選挙結果へ大きく影響するようになるだろうし、どうせ変わらないと考えていた若者世代の関心も変わってくるとその変化を促進していくことになる。

身近な身の回りから住んでいる地区レベル、地方レベル、国レベル、世界レベル、地球レベルまでさまざまな変化が見えてきており、その変化への対応を誤らないようにしなければならない。



経営者としての出口戦略 事業承継を身近に捉えよう!

～パーパス(社会的存在意義)でユニークな事業承継を!～

事業承継セミナー



中村伸一氏

■講師略歴/大手電機メーカーのシステム営業からITベンチャー企業の経営者を経て経営コンサルタントに、2019年より事業承継・M&Aの分野に進出し、九州アトツギMeetupやアトツギWeekend北九州でファシリテーターも務める。事業承継やスタートアップに関連して全国でも数少ないパーパス経営のコンサルタントを務めている。

後継者不足が問われる中、後継者不在からの黒字廃業が地域経済の大きな課題になってきました。このような状況から第三者承継(M&A)の取り組みも活発になっており、人材を確保するためのM&A、コロナの影響によるサプライチェーンの棄損への対応からのM&A、そして事業を拡大するためのM&Aと、未来に向けての経営戦略が問われています。

開催日時 9月25日(月)14:00~16:00

会場 宇部商工会議所(宇部市松山町一丁目16-18)

対象 事業の後継に課題をお持ちの経営者、後継者及び自治体

講師 やまぐち総合研究所有限会社 中村 伸一 氏

セミナー内容

- ①プロローグ(温故知新)
- ②経営者の出口戦略
- ③事業承継で大事なパーパス(社会的存在意義)
- ④押さえておこう「中小M&Aガイドライン」
- ⑤ユニークな事業承継例
- ⑥事業承継を進めるにあたって

定員 20名程度

参加料 無料

お申込み モバイルで右のQRコードを読み取り
申込フォームよりお申込みください。



お問合せ 宇部商工会議所(宇部市松山町一丁目16-18)
TEL0836-31-0251

レポート REPORT 山口県商工会議所連合会

村岡知事に要望書を提出



村岡山口県知事と県連役員

8月24日(木)に山口県商工会議所連合会(会長:川上康男/下関商工会議所会頭)の役員14名が、山口県庁にて村岡副知事に「令和5年度要望書」を提出した。

主な要望は、①中小・小規模企業活性化に係る支援の充実・強化 ②国道2号線台道鑄銭司間4車線化の事業化③宇部湾岸道路の延伸及び宇部港港湾整備事業の促進④レノファ山口ホームゲームにおける維新百年記念公園内駐車場の開放及びJR山口線車輻増設⑤東部地域産業振興センター(仮称)の整備等。

知事からは「いただきました要望は、いずれも地域の活性化また県の発展のために重要なテーマと理解していますので、しっか



島田副議長にも要望書を提出

り受け止めて関係部局と十分検討して改めてご回答させていただきます。商工会議所とは、いろんな形で連携・協働させてもらいながら、各地域の取組を後押ししていきたいと思っておりますので、よろしく願います」と回答があった。

引き続き、県議会の島田教明副議長にも要望書を提出した。

レポート 建設業部会 REPORT

今年も土木建設協同組合と合同で「ナイスショット!」 親睦ゴルフ大会開催

優勝はユーディーエンジニアリング(株)の伊藤康浩さん

建設業部会(原田毅部会長/大栄建設(株)取締役社長)は、8月29日に令和5年度建設業部会親睦ゴルフ大会を宇部72カントリークラブ万年池東コースにて開催した。昨年に続き土木建設協同組合との合同親睦ゴルフ大会となった。

好天に恵まれた絶好のコンディションの中、参加者17名は親睦を深めながらゴルフを楽しんだ。優勝は伊藤康浩さん(ユーディーエンジニアリング(株))。成績は右記のとおり。



建設業部会親睦ゴルフ大会の参加者

成績 敬称略
優勝/伊藤康浩(ユーディーエンジニアリング(株))
準優勝/山本守元(ミツヤ工業(株))
第三位/前田吉信(前田産業(株))

レポート REPORT 令和5年度

「起業塾23」開講

作成した事業計画は最終日の「ビジネスプランコンテスト」で発表

8月22日(火)令和5年度起業塾23が開講した。受講者は27名(男性15名、女性12名)。

開講にあたり、起業塾23の講師である大下憲彰氏((株)ロール代表取締役)が、「経営者の仕事は数と心の落としどころを見つけることである。そのために事業計画をしっかり立て、経営に必要な能力を身につけてほしい」と挨拶した。

その後、講義に移り、自身の失敗談などを交えて、創業で成功するために必要な心構えや経営能力の必要性などを話した。受講生はメモを取るなどして、真剣に講義に耳を傾けていた。



講師の大下憲彰氏

なお、このセミナーは約2ヵ月間行い、最終日の10月21日(土)には創業に向けて作成した事業計画を「ビジネスプランコンテスト」で発表することとなっている。

総合広告代理・総合印刷

PRIX 創舎

〒755-0151 山口県宇部市西陵波宇部臨空頭脳パーク5番
☎0836-54-0000(代)

【西日本工場:山口県宇部市】 【中部工場:岐阜県岐阜市】
東京・名古屋・岐阜・大阪・岡山・広島・松江・鳥取・高松・松山・宇部・北九州・福岡

ホームページ 創舎 検索

コンパヤベルト他工業用ゴム製品
樹脂ホース他プラスチック製品
バルカーパッキン・テント・濾布
各種ロープ類・ポンプ他産業機器
配管用資材・包装資材

MOTOYAMA 株式会社 元山商会
MOTOYAMA SHOKALCO.,LTD

代表取締役社長 小川 秀 広

宇部市寿町 2-9-15
TEL 0836-21-7331 FAX 0836-21-7331
■徳山営業所 周南市沖見町 1-2
TEL 0834-21-3625 FAX 0834-21-3660

家屋ビル解体から
産業廃棄物処理まで
自社所有の施設で
一貫処理

廣一興業株式会社

代表取締役社長 祐 定 利 徳

宇部市大字際波 355番地 111
TEL 0836-41-4000代 FAX 0836-41-4002

●生コンクリート・パイル
●SL材製造販売
●コンクリート構造物診断・補修
●不動産賃貸

私たちの町づくりに貢献します

萩森興産株式会社

代表取締役社長 松尾 和 弘

本社/山口県宇部市大字沖宇部525番地の125
TEL/(0836)31-1678(代)

【特集】令和5年度 新規事業 全8回にわたる『経営塾』が閉講

5月17日(水)より開講した「一歩踏み出す経営者のための経営塾」が、7月5日(水)に最終回を迎えた。



受講生の労をねぎらう片山民夫氏

本経営塾は、経営者自らが自社の現状を把握・分析することで経営問題を明確にし、中期経営計画を策定する中で経営課題に取り組むために必要な知識を身に付けていく全8回構成の講座である。

最大の特徴は、原則として受講者1名に対し当所職員1名をサポートとして配置する「伴走的な形式」であること。このスタイルで講習会・セミナーを継続開催した例は過去になく、今回が初の試みとなった。

閉講にあたり講師の片山民夫氏(クロスネットワーク代表/中小企業診断士)より「講義内容は受講者の皆様にとって難しく感じられた箇所もあったかもしれないが、自らが永く続くための経営計画の策定、計画の分析方法や知識についてはご教示できたと感じる。当然だが、計画を作成するだけでは意味がない。実施しながら進捗管理を行い、計画値を下回る実績であれば都度、是正措置を講じ、皆様には正しい経営を行ってほしい」と受講者へ激励の言葉が送られた。

■実施カリキュラム(全8回構成)

回	開催日	テーマ
1	5月17日(水)	オリエンテーション 財務知識
2	5月24日(水)	自社の利益獲得力
		自社の財務安定力
3	5月31日(水)	社長の仕事
		経営計画の必要性
4	6月7日(水)	経営計画の作成①自社の現状
5	6月14日(水)	経営計画の作成②戦略事業単位
6	6月21日(水)	経営計画の作成③理念から戦略
7	6月28日(水)	経営計画の作成④数値計画1
8	7月5日(水)	経営計画の作成⑤数値計画2 実行計画

受講者の感想

順不同・敬称略

経営を体系的に学ぶ

トポクリエイト株式会社 代表取締役

森本 真吾

幸運なことに起業塾と経営塾の両方のプログラムで片山先生の講義を学ぶことができました。経営塾では経営に関して体系的に学ぶことができ、それが私にとって最も有益な経験でした。また、毎週ある課題に取り組むことで会社のことを本気で考える時間を作ることができました。学んだことを活かし、しっかりと社会に役立てます。

経営の展望を描く

徳富でんき 代表

徳富 直文

個人事業主になって早5年を迎え、開業間もない頃は経理事に慣れていない事もあり、只々数字を追いかける日々でした。近年、会議所の方々のサポートもありようやく漠然と経営について解り始め、この先どのように事業を運営するか悩んでいました。また、経営者になり、経営学をいつかどこかで学べる機会があればと実は考えておりましたが、仕事の忙しさを理由に遠ざけておりました。これも縁なのか、節目の時期に会議所の方に経営塾に誘われ、受講しました。経営学についてはド素人の私。内容を聞いても分からない事ばかりで、数字を追ってただけで精一杯でしたが、先生や会議所の方々から自分の事業内容に合わせじっくりとサポートしてくださり、我が事業をこの先をどう運営すればよいか少しずつ解ってきました。一歩一歩経営者として進歩し、事業発展に繋げて行きたいです。片山先生並びに商工会議所の皆様、良い機会を頂きありがとうございます。これからもサポートをよろしくお願い致します。また、この受講料でこの充実した内容は他所では普通受講できないです。改めてお誘いいただきありがとうございます。

経営者の本質を学ぶ

nutscoffee 代表

堺 亮太

私は他機関の創業・起業塾を卒業してからも、自分自身の経営知識の無さに悶々としておりました。そんな折、この経営塾についてお誘いを受けました。申込書には受講にあたり厳しい言葉が記載されていたので最初は戸惑いましたが、これから一体何をしなければ良いのかが先が分からない状態で、どうやって売上を伸ばしていくかを考えるばかりの日々を変えるべく、受講を決めました。受講して「経営者とは一体何か」という事を改めて考え、会社として考える事、何をしなければならぬのか等の目的が明確化されていきました。ワークシートも悩みながらもやっていると、自分は何が分かっているのか、出来ていないのかの問題点が見え、これからの課題も具体化されていきました。また、受講者一人一人に担

当がついて頂けたこともとても心強く、片山先生にもハッキリとワークシートの指摘事項を仰って頂けたので私としては良かったです。今後も少しずつですが経営者として成長していけたらと思います。本当にありがとうございました。

経営に対する意識の変革

株式会社なかにし(二代目一心/うどん おむすび かかし)

取締役

中埜 二郎

本経営塾を受講した率直な感想は「面倒くさからずを受けてみて良かった」です。コロナ禍をきっかけとして、自社の経営に対して「このままではマズいな」という考えは常に持っていました。しかし、受講前に難しい内容であるとアナウンスを受けていたので、体力的にも時間的にもあまり余裕のない今の状況で受講すべきかどうかとても悩みました。受講した結果として、すぐに自社の経営に劇的な変化や好転はありません。ただ、自社の目的と現状を把握すること、それを基に5年後10年後の目標計画を立てることができた事で、漠然と危機感が「ここをこう変えなきゃいけないな」に変まりました。会社の経営、財務諸表上ではすぐに大きな変化はありませんが、経営者としての意識を大きく変えるとても良いきっかけとなりました。あとは実行するだけです。

経営ビジョンを持つ

マグナス工業株式会社 代表取締役

大川内 章

今現在私は経営に従事して2年経つのですが、この2年間周りに助けられながら見よう見まねで経営をしてきました。経営状態は悪くならなかったのですが、日々目の前の業務に必死でこのまま自社が今後も存続し成長していけるのかという漠然とした不安がありました。その時に商工会議所の職員からこの経営塾の事を知らされ受講することにしました。少人数での講義であったため講師の方や会議所職員の方にマンツーマンでフォローしてもらうことが出来、財務知識や、自社の経営計画書作成などの知識を身に付けることが出来ました。また経営理念や経営方針、ビジョン作成を通じて自社の現状を把握することが出来ました。今回経営塾を受講して、自社が自滅しないために経営者として私がやるべきことを整理するためにもいい機会になりました。

担当経営指導員からのメッセージ

中小企業相談所 経営指導員

佐久間 健一

まずは長期間にわたる経営塾の受講大変お疲れ様でした。業務を行いながらのレポート提出は大変であったかと思いますが、最後まで受講いただき、自社を見つめなおす非常に良い機会となったかと思えます。少し特殊な業態であることから分析指標に当てはまりにく

い部分も多々ありましたが、仮説を立てるなどして自社に置き換えることができました。特にSBU分析においては、戦略事業単位ごとの戦略と具体的なアクションをたてることができ、すぐにでも実践できる計画となりました。事業目標達成のために、技術を持った人手の確保・開拓すべき相手やその手法など、今回の経営塾を受講したことによる具体的な課題も出てきました。今後、計画を実行していくうえで、様々な壁にぶつかることもあるとおもいますが、その時は是非、片山先生、当所経営指導員を頼っていただければと思います。

中小企業相談所 経営指導員

重原 和紀

SBU(Strategic Business Unit:戦略的事業単位)とは企業活動を複数のカテゴリー(部門・製品・サービスなど)で分けて考え、SBU単位でそれぞれ戦略を考えます。具体的に「誰に、何を、どれだけ・どのように売ったか」を分析し、限られた経営資源で最大限の売上となるように経営戦略を立てます。これらを求める為には、顧客リスト(誰に)と商品売上(何を)がリンクした基礎データが必要になってくるため、普段からこの基礎データが出せるようなシステムがなければSBU単位での戦略を立てることが出来ませんでした。今後は、このSBUを意識した帳簿付けや顧客管理などを行い、分析に使える記録を残していくことが大切だと感じました。大企業では当たり前のようにSBUが運用されていますが、小規模事業者でも行えるようにサポートをしていきたいと思えます。

中小企業相談所 経営指導員

小林 和也

経営指導員になって5年目になりますが、今回の経営塾を通じて改めて経営計画の大切さを学ぶことができました。経営計画とは企業のビジョン・戦略を具体化し、企業が進むべき方向を示したもので、経営計画があることで、経営者と従業員は意識を共有し、同じベクトルで業務を行うことができるようになるもので、担当事業所の経営計画を作成するにあたり、戦略事業単位(SBU)の設定やSWOT分析などを用いて担当事業所の現状を把握し、課題が見えたことで今後の進むべき方向性を決定する物であると再認識いたしました。担当事業所には今回作成した経営計画を元に事業を展開し、経営者としてさらなる成長を目指して頂き、私自身も今回学んだことを活かしながら引き続き事業所をサポートしてゆく所存です。

中小企業相談所 経営指導員

小河原 峻

2ヵ月間に亘りご多用の中、本経営塾を最後まで受講していただき本当にありがとうございました。自社の強み・弱み・課題は既に概ね把握されていたと思えますが、細部の分析とワークを何度も実施する必要があり講義の難易度は



受講者1名に対し当所職員1名がサポート

高かったと思われます。講義内では付加価値率や労働分配率など普段あまり算出しない箇所に触れていただく事ができたと感じますので、SBUマトリクスを作成も併せて戦略的事業単位を改めて練って頂き、経営戦略、数値計画に活かして頂ければ幸いです。今回作成していただいた中期経営計画は実施してこそ意義があるので、想定した数値に一歩でも近づけるように我々も引き続きサポートさせていただきますので、是非ともよろしくお願い致します。

担当補助員の感想

中小企業相談所 補助員

前田 大貴

本講義を受けていて印象に残っていることは、目的と目標を設定し、目標を達成するための戦略を考え、経営計画をまとめ日々の経営活動を行っていくという事です。誰しも頭の中では計画は立てた方が良くは思っているけれども、日々の業務に追われて計画策定などは後回しにしがちであります。しかし、そういった場当たりの経営では会社は生き残れず「会社をつぶさないこと、会社を成長させることこれが社長の仕事だ」と片山先生はおっしゃっていました。本講義を受けて頂ければ経営者の方が持つべき心構えや知識が多く身につくと感じました。

中小企業相談所 補助員

藤井 千尋

今回の講義で最も印象に残っているのは、野村克也氏の「勝ちに不思議の勝ちあり、負けに不思議の負けなし。」という名言です。経営とは、会社の目的である経営理念を定め、目的に向かう節目の目標となる経営ビジョンを掲げ、経営環境の把握・分析を行い、経営計画を作成、代表的なマネジメントサイクルであるPDCAを回し続け、数値計画をブラッシュアップしていくことが必要という事を学ばせていただきました。また、業種によって異なりますが、1人当たりの売上が2,000万円に満たないと経営が厳しいことや、経営理念を設定していない事業所も多い中、経営理念を社内外に広報し従業員が意識して就業することの重要性を学ぶことができ、経営に関する理解が深まりました。



令和5年度 7月例会 諸先輩方から学ぶ宇部YEGの歴史!

たから創造委員会 西村信裕

去る7月20日(木)、宇部興産ビルにて7月例会「新事業ツクール〜先輩の背中が物語る伝説の事業〜」が、たから創造委員会主催のもと開催されました。

当会では過去に様々な事業行ってきましたが、会員の入れ替わりと共に、それら事業の開催当時に在籍してなかった会員も増えてきました。そこで、当時の諸先輩方の、事業に懸けた想いやノウハウを今の世代の会員に伝えるべく本事業を開催しました。とは言え、その全てを伝える事は時間的にも不可能ため、特に反響が大きかったと思われる事業を3つほど選びました。

委員会メンバーが、当時の委員長だった諸先輩方の元へお伺いしインタビュー形式でその様子を動画として収めました。お話しいただく内容をインタビュアーとなったメンバーが事前に自由な発想で考えた結果、似たような構成にならず三者三様なインタビューとなり当時の事業の深層や裏話までお聞きすることが出来ました。

また、撮ってきたインタビューの動画をただ流すだけではなく、例会中はディスカッション形式のクイズも交えつつ進めました。クイズの難易度が高すぎるのでは?という疑問も例会開始前まではありましたが、解答



動画をういて例会を進行

出題されるクイズ

者も皆優秀なYEGのメンバーです。想定していたよりも遥かに高い正答率でした。また、真面目な内容の合間に思わず笑ってしまうようなクイズパートを挟むことにより、参加者を飽きさせることなく例会を進めていくことが出来たと思います。

時間の都合上、対象を3つに絞ってもなおカットせざるを得ない場面も多々あり、こちらの伝えたかったことの全てをお見せすることが出来ませんでした。諸先輩方

どのような想いを持ってどのような苦労を重ねてきたのか、得た達成感はいかなるものだったかなどを十分に伝えることが出来たのではと思います。

宇部YEGは10月にHADOイベントが控え、次年度以降もまた新たな事業を立ち上げることでしょう。本例会がそんな新たな事業を築き上げる次代の会員の一助となれば幸いです。

掛金が全額所得控除でき 節税にも大変有利です! **経営者の退職金制度** **小規模企業共済** **得**

おトクな点がふたつ。

小規模企業の個人事業主の方や会社等の役員の方が事業を廃止した、または役員を退職した場合などに、生活の安定や事業の再建などを図る資金をあらかじめ準備しておくのいわば事業主の退職金制度です。

加入資格

製造業、建設業、運輸通信業、サービス業(宿泊業、娯楽業に限る)などを営む場合は、常時使用する従業員の数が20人以下の個人事業主または会社の役員、商業またはサービス業(宿泊業、娯楽業を除く)を営む場合は、常時使用する従業員の数が5人以下の個人事業主または会社の役員です。(加入年齢は特に制限がありません)

掛金

- 毎月の掛金は、最低1,000円から最高70,000円まで500円単位
- 掛金については、税法上、全額が小規模企業共済掛金控除として課税対象となる所得から1年分の掛金を全額控除することができ、所得税、住民税の節税にもなります。

共済金の請求

加入後6ヶ月以降に、個人事業の廃止、共済契約者の死亡、会社等の解散、会社等役員の退任、個人事業の譲渡(配偶者または子)、老齢給付などがあります。このほか、加入者の都合により、任意解約することもできます。

共済金の受取り

加入者の方に生じた事由により、掛金の納付月数に応じて、法律で定められた額が支払われます。共済金の受取方法は、一時払いまたは分割払いのいずれかを選択することができますが分割払いの場合は一定の要件が必要です。共済金は、税法上、一括受取りについては退職所得、分割受取りについては公的年金等の雑所得として取り扱われます。

お申込み・お問合せ

宇部商工会議所 中小企業相談所 TEL31-0251

マイナンバーカード 出張申請サポート

市内の企業や地域団体などで申請希望者がおられる場合、市職員が希望先に向き、タブレット端末を使用して写真撮影し、申請手続きのお手伝いをしています。申請から約1か月後にマイナンバーカードを一般書留でご自宅に郵送します。カードの受取りのために市役所等に来庁していただく必要がなく、便利です。

実施日 平日：午前9時から午後4時まで(ご相談に応じます)

ご利用要件

- 宇部市内の企業、地域団体であること
- 市内に住民登録があること
- 申請希望人数に対応できる会場、机、椅子を準備できること
- 市の公用車(1台)の駐車場を準備できること

お申込み・お問合せ

宇部市市民環境部 マイナンバーカード推進課
TEL0836-34-8264

詳しくは、市公式ウェブサイトをご覧ください。
(宇部市役所のトップページから「ウェブ番号1001628」で検索) →



ご利用ください

便利です

お役立ち情報 QRでGET!

行政、公的機関、公的団体から当所に寄せられた最新情報・施策のご案内です。QRコードで詳細をいち早く入手し、会員事業所の皆様の経営にお役立て下さい。



IT導入

中小企業・小規模企業のための
ビジネス用アプリ検索サイト「ここからアプリ」

生産性の向上や業務改善に役立つ情報を掲載しているサイトです。
提供/独立行政法人 中小企業基盤整備機構



経営分析

中小企業のための経営分析ツール「経営自己診断システム」

決算書の財務情報から課題を把握し、経営の意志決定につなげます。
提供/独立行政法人 中小企業基盤整備機構



融資

宇部市事業資金融資のご案内

貸付要件、限度額、利率等を掲載しています。
提供/宇部市商工振興課



■事業承継・再生■M&A■相続■

税理士法人 **いそべ**

〈創業 1945年〉

事務所 〒755-0021
山口県宇部市常藤町2番21号
TEL (0836) 21-3161 番
FAX (0836) 31-1580 番
URL: http://www.tkcfn.com/isobe-keiri

人と自然の共生をめざす

Ube Material Industries

マグネシア・カルシアの総合メーカー

宇部マテリアルズ株式会社

新しいオフィスの環境を考える

イトーキ代理店

株式会社 共営社

本社 宇部市寿町2丁目4の24
TEL(0836)31-6155
プランニング室 0836(31)0447

“ものづくりで築く より良い未来”

セントラル硝子グループは、ものづくりを通じて、真に豊かな社会の実現に貢献します。

セントラル硝子

ご案内

国家試験 令和5年度(後期)

技能検定試験 技能五輪山口県予選大会

働く人々の技能を証明する国家検定試験です。高度な技能を国や県が公に認めたことが証明されます。

受検申込期間

10月2日(月)~10月13日(金)

受検案内

受検案内(受検申請書)は当協会、市町労働担当課、職業安定所等に用意しています。

検定実施職種

機械検査/農業機械整備/◎冷凍空気調和機器施工/◎建築大工/かわらぶき/◎配管/鉄筋施工/防水施工/ガラス施工/◎機械・プラント製図/シーケンス制御等

◎印は技能五輪山口県予選大会職種(平成13(2001)年1月1日以降に生まれた方が予選大会に出場できます)また、後期試験では特級の検定が実施されます。

お問合せ

山口県職業能力開発協会 山口市旭通り二丁目9-19 山口建設ビル3階 TEL083-922-8646
ホームページでも技能検定のご案内をしています。URL <https://y-syokunou.com>

ご存じですか?

SDGs: 持続可能な開発目標 / 第21回: 最終回



SDGsの17のゴール: 目標17の詳細



目標17(実施手段)
パートナーシップで目標を達成しよう

持続可能な開発のための実施手段を強化し、グローバル・パートナーシップを活性化させる

目標17を構成する19個のターゲット

【資金】

- 課税及び徴税能力の向上のため、開発途上国への国際的な支援なども通じて、国内資源の動員を強化する。
- 先進国は、開発途上国に対するODAをGNI比0.7%に、後発開発途上国に対するODAをGNI比0.15~0.20%にするという目標を達成すると多くの国によるコミットメントを含むODAに係るコミットメントを完全に実施する。ODA供与国が、少なくともGNI比0.20%のODAを後発開発途上国に供与するという目標の設定を検討することを奨励する。
- 複数の財源から、開発途上国のための追加的資金源を動員する。
- 必要に応じた負債による資金調達、債務救済及び債務再編の促進を目的とした協力的な政策により、開発途上国の長期的な債務の持続可能性の実現を支援し、重債務貧困国(HIPC)の対外債務への対応により債務リスクを軽減する。
- 後発開発途上国のための投資促進枠組みを導入及び実施する。

【技術】

- 科学技術イノベーション(STI)及びこれらへのアクセスに関する南北協力、南南協力及び地域的・国際的な三角協力を向上させる。また、国連レベルをはじめとする既存のメカニズム間の調整改善や、全世界的な技術促進メカニズムなどを通じて、相互に合意した条件において知識共有を進める。
- 開発途上国に対し、譲許的・特恵的条件などの相互に合意した有利な条件の下で、環境に配慮した技術の開発、移転、普及及び拡散を促進する。
- 2017年までに、後発開発途上国のための技術バンク及び科学技術イノベーション能力構築メカニズムを完全運用させ、情報通信技術(ICT)をはじめとする実用技術の利用を強化する。

【キャパシティビルディング】

- 全ての持続可能な開発目標を実施するための国家計画を支援するべく、南北協力、南南協力及び三角協力を通じて、開発途上国における効果的かつ的を絞った能力構築の実施に対する国際的な支援を強化する。

【貿易】

- ドーハ・ラウンド(DDA)交渉の受諾を含むWTOの下での普遍的でルールに基



づいた、差別的でない、公平な多角的貿易体制を促進する。

- 開発途上国による輸出を大幅に増加させ、特に2020年までに世界の輸出に占める後発開発途上国のシェアを倍増させる。
 - 後発開発途上国からの輸入に対する特恵的な原産地規則が透明で簡略かつ市場アクセスの円滑化に寄与するものとなるようにすることを含む世界貿易機関(WTO)の決定に矛盾しない形で、全ての後発開発途上国に対し、永続的な無税・無枠の市場アクセスを適時実施する。
- 体制面
【政策・制度的整合性】
- 政策協調や政策の首尾一貫性などを通じて、世界的なマクロ経済の安定を促進する。
 - 持続可能な開発のための政策の一貫性を強化する。
 - 貧困撲滅と持続可能な開発のための政策の確立・実施にあたっては、各国の政策空間及びリーダーシップを尊重する。
【マルチステークホルダー・パートナーシップ】
 - 全ての国々、特に開発途上国での持続可能な開発目標の達成を支援すべく、知識、専門的知見、技術及び資金源を動員、共有するマルチステークホルダー・パートナーシップによって補完しつつ、持続可能な開発のためのグローバル・パートナーシップを強化する。
 - さまざまなパートナーシップの経験や資源戦略を基にした、効果的な公的、官民、市民社会のパートナーシップを奨励・推進する。
【データ、モニタリング、説明責任】
 - 2020年までに、後発開発途上国及び小島嶼開発途上国を含む開発途上国に対する能力構築支援を強化し、所得、性別、年齢、人種、民族、居住資格、障害、地理的位置及びその他各国事情に関連する特殊性の質が高く、タイムリーかつ信頼性のある非集計型データの入手可能性を向上させる。
 - 2030年までに、持続可能な開発の進捗状況を測るGDP以外の尺度を開発する既存の取組を更に前進させ、開発途上国における統計に関する能力構築を支援する。

宇部市の経済ダイジェスト

[令和5年7月]

人口	159,037人	
● 男性	76,039人	● 女性 82,998人
世帯数	80,000世帯	
山口宇部空港(旅客数)	利用実績	利用率
ANA		
● 東京→山口宇部	14,580人(62.9%)	
● 山口宇部→東京	13,587人(58.6%)	
JAL		
● 東京→山口宇部	11,705人(72.9%)	
● 山口宇部→東京	11,204人(69.5%)	
SFJ		
● 東京→山口宇部	9,794人(70.2%)	
● 山口宇部→東京	9,762人(70.0%)	
宇部港外国貿易		
● 輸出	9,871百万円	
● 輸入	64,946百万円	
信用保証の状況		
● 保証申し込み額(当年度)	1,537,773千円	
● 保証承諾額(当年度)	4,001,637千円	
● 保証承諾額(当月中)	1,404,343千円	
● 取引債務残高	39,017,900千円	
就労の状況		ハローワーク宇部管内
● 新規求人数	1,854人	
● 新規求職者数	717人	
● 就職件数	262件	
● 有効求人倍率(パート含)	1.56倍	
事業所		資料:平成29年刊山口県統計年鑑
● 事業所数	7,015事業所	
● 従業者数	74,419人	
工業		資料:平成29年山口県の工業
● 事業所数(従業者4人以上)	168事業所	
● 製造品出荷額等	427,079百万円	
商業		資料:平成26年経済産業省商業統計調査
卸売業	327店	
● 年間商品販売額	214,978百万円	
小売業	1,098店	
● 年間商品販売額	152,231百万円	
上記の統計データのほか、当所では毎月、各分野の経済統計調査を行っています。 お問合せ:総務部		

"おいしい"を作る機械屋さん

食品加工機械設計・製作・販売
Innovation & Communication
Yanagiya
代表取締役社長 柳屋 芳雄
株式会社ヤナギヤ <https://ube.yanagiya.co.jp>
本社/工場 山口県宇部市善和189-18 TEL(0836)62-1661(代) FAX(0836)62-1611
東京営業本部/関東支店/関西支店/東北支店/パリ・中国

UBE 三菱セメント } 特約店
宇部生コンクリート }
TOTO株式会社
太陽光発電システム 設計・施工
山口県知事許可(特-3)第6965号
株式会社 東谷
宇部市東見初町1の36
TEL 21-1138(代) FAX 32-5126

自然がある。化学とある。

UBE Transform Tomorrow Today
www.ube.co.jp UBE株式会社

柴 鉄工業・建設業
柴崎工業株式会社
代表取締役社長 柴崎 真
〒755-0084 宇部市大字川上698番地2
TEL 31-5521 FAX 33-5399

お客様の「伝えたい」を
私たちがカタチにします
☆印刷のことならお気軽にご相談下さい☆
児玉印刷株式会社
〒755-0008 山口県宇部市明神町3丁目4-3
TEL 0836-21-6135 FAX 0836-33-8687

世界30か国・300万人メンバーを誇る
世界最大級フィットネスネットワーク
GOLD'S GYM.
山口宇部店
宇部市東岐波1569-1
TEL. 0836-59-1146
営業時間 / 7:00~23:00
休館日 / 第3月曜(祝日の場合は翌平日) 公式Instagram

プラント解体・各種解体工事
大型重量品工事
株式会社 山十
YAMATO
代表取締役 山本 泰彌
〒755-0039 宇部市東堀返1-10-8
TEL 0836-43-9344
FAX 0836-43-9345
<http://yamato2012.co.jp/>

専門家窓口相談のご案内

あなたの企業を BACKUP

宇部商工会議所では、中小企業の皆様の不安や疑問にお応えする専門家による無料相談窓口を開設しています。経営に関するご相談に専門家が無料、秘密厳守で応じます。事前予約が必要ですので、ご希望の方はお問い合わせ先までご連絡ください。

テーマ	相談内容	専門家
経営	マーケティング、経営計画、創業、資金調達 等	中小企業診断士
税務	経理処理、税務申告、事業承継、インボイス制度 等	税理士
労務	人事労務、働き方改革、ハラスメント対策、労使トラブル 等	社会保険労務士
法務	商業・法人登記、不動産登記、定款の内容確認、契約トラブル 等	司法書士
情報化	SNS活用方法、業務効率化やITツールの導入 等	ITコンサルタント
知的財産	特許・実用新案・商標等の各種手続き、権利侵害対応 等	弁理士

■無料窓口相談日程 ※日程は変更になる場合があります。 ※時間は原則9:00~12:00、13:00~16:00

月	火	水	木	金	土	日
9月	25 ITコンサルタント 伊藤香 (PM)	26 中小企業診断士 濱中辰夫 (AM)	27	28	29	30 1
10月	2 中小企業診断士 大下憲彰 (PM)	3 税理士・中小企業診断士 小平敏彦 (PM)	4	5	6 中小企業診断士 上村紀子 (AM)	7 8
	9	10 中小企業診断士 濱中辰夫 (AM)	11 社会保険労務士 上條昭夫 (PM)	12 中小企業診断士 片山民夫 (AM)	13	14 15
	16 中小企業診断士 大下憲彰 (PM)	17 中小企業診断士 伊藤勝彦 (PM)	18	19 税理士・中小企業診断士 小平敏彦 (PM)	20 司法書士 月本信行 (AM)	21 22
	23 ITコンサルタント 伊藤香 (PM)	24 中小企業診断士 濱中辰夫 (AM)	25	26	27	28 29

お問合せ 宇部商工会議所 中小企業相談所 TEL0836-31-0251



J2 LEAGUE INFORMATION

レノファ山口FC情報

試合結果	節	対戦相手	スコア
(第29節)	8月6日(日)	対:大分トリニータ	2-2
(第30節)	8月12日(土)	対:清水エスパルス	0-1
(第31節)	8月20日(日)	対:徳島ヴォルティス	0-2
(第32節)	8月26日(土)	対:ヴァンフォーレ甲府	3-2
(第33節)	9月3日(日)	対:水戸ホーリーホック	1-2

ホームゲーム日程(10月) ※キックオフ時間は変更される場合があります。

節	開催日	キックオフ※	対戦相手
第37節	10月1日(日)	14:00	ツエーゲン金沢(SV下関)
第39節	10月22日(日)	12:30	フジアーノ岡山(みらスタ)

※観戦される場合はレノファ山口FCのHP(<https://www.renofa.com>)をご確認ください。



PATS FIVE INFORMATION

Bリーグを目指して

山口パッツファイブ情報

地域に貢献できる県民球団を目指して2020年7月設立された山口県初のプロバスケットボールチームの山口パッツファイブ(山口プロバスケットボール(株)代表:成田俊彦/所在地:宇部市錦町)は、2021-22シーズンから依田翁記念体育館を本拠地にB3リーグに参戦しています。2023-24シーズンは、10月7日に開幕します。

今シーズンからクラブ名称を山口ペイトリオッツから変更し、プレイオフ進出を目指す山口パッツファイブを応援ください。

試合日程(ホームゲームのみ)

開催日	開始時間	対戦相手	会場
10月7日(土)	15:00	しながわシティ	依田翁記念体育館
10月8日(日)	14:00	バスケットボールクラブ	

※観戦される場合は、山口パッツファイブのHP(<https://patsfive.com>)をご確認ください。

Don't worry. She is wearing Pants !!
と言われてもざわつく今日この頃

行政書士・産業カウンセラー 山本 敦子

今年の夏は猛烈な暑さと、やっと新型コロナから解放された安心感のせいか、とにかく露出度の高い男女が市中に一気に増えた。流行に敏感な女性達がお腹を出したり両肩を見せたりするリゾートスタイルファッションがウイルス感染顔負けの勢いで巷に広がった。男性もプライベートではパジャマ?と思わせる柄物の薄地の短パンで出歩く人が目立ち、さらに外国人観光客が年齢に関係なく肌を露わにして押し寄せるので、東京では一夏で過去何年か分より多く他人様の肌を目にしたと言っても過言ではない。

ところで、人混みを歩くことの多い東京では嫌でも人の後ろ姿が目に入る。気になるのは女性の下着ラインだ。大抵のパンツ(いわゆるズボン)やタイトなスカートだとまず間違いなくどんな形状の下着を着用しているのかがわかってしまふ。自分の後ろ姿は見えないばかりに気の毒だと思っていたが、あまりにも多くの例を繰り返して見ているうちに、もうこれは恥ずべきことではなく、見えて当たり前になったのかもしれないと思うようになった。かつての腰パンのように積極的に『見せ下着』を着用する女性もいる。

いまだに目が見えないのが、短いシャツに下半身はレギンスだけで歩くヨガ教室通いスタイル。Tバックタイプなのか下着のラインは見えなくても、体のラインそのままだから(大きなお世話だろうが)『スカートを履き忘れてますよ。』と言いつつになる。

最近駅で和服姿の男性を見てはっとした。これこそがダイバーシティ(多様性)。すっと伸びた背筋と白足袋のきちんと感が、底広サンダルでペタペタ歩く素足を見慣れた目には思いがけず新鮮に映った。

いつの時代も社会人の常識

第165回 日商簿記検定試験

簿記は、企業規模の大小や業種、業態を問わずに、日々の経営活動を記録・計算・整理して、経営成績と財政状態を明らかにする技能です。簿記を理解することによって、企業の経営事務に必要な会計知識だけでなく、財務諸表を読む力、基礎的な経営管理や分析力が身に付きます。また、ビジネスの基本であるコスト感覚も身に付きますので、コストを意識した仕事ができます。

簿記検定試験(第165回 1級・2級・3級)日程

- 施行日** 11月19日(日)
- 申込期間** 10月2日(月)~10月23日(月) 終日
- 合格発表** 12月4日(月) (注)1級は令和6年1月8日(月)
- 受験料** 1級:7,850円 2級:4,720円 3級:2,850円
- 申込方法** インターネット申込
- 手数料:550円(受験料と別で必要となります)
- 支払方法:クレジットカード・コンビニ決済
- ※コンビニ決済の場合、支払いの受付時間はコンビニ各社によって異なります。
- ※申し込み・入金はお早めをお願いします。



お問合せ 宇部商工会議所 中小企業相談所 TEL31-0251

宇部商工会議所 10月15日(日)までのスケジュール

開催日	行事名	場所/時間など
9月19日(火)	起業塾23 第5回	当所/18時~
9月21日(木)	青年部 臨時総会	宇部興産ビル/19時~
9月22日(金)	宇部市プレミアム付商品券交換締切日(中小店)	
9月25日(月)	事業承継セミナー	当所/14時~
9月26日(火)	起業塾23 第6回	当所/18時~
9月27日(水)	正副会頭会議・第751回 常議員会	当所/正副11時~・常議員12時~
9月28日(木)	青年部 正副部会長会議	当所/19時~
9月29日(金)	宇部市プレミアム付商品券交換締切日(大型店)	
10月3日(火)	宇部市プレミアム付商品券交換締切日(中小店)	
10月5日(木)	青年部 理事会	当所/19時~
10月10日(火)	女性会 役員会	当所/13時半~
10月12日(木)	第48回 山口県商工会議所議員大会	KDDI維新ホール/14時40分~
10月13日(金)	宇部市プレミアム付商品券交換締切日(中小店)	
	宇部市プレミアム付商品券交換締切日(大型店)	
	理財部会・情報サービス部会 共催 DXセミナー	宇部興産ビル/16時~

※日時、場所等は変更になる場合があります。

LINE 公式アカウント

友だち募集中!

どなたでも 友だち登録はこちらのQRから **登録無料**

ID検索、アカウント名検索からも登録できます

LINE ID
@462zkckj

アカウント名
「宇部商工会議所」

経営に役立つ最新情報を
即時配信!

お問合せ/宇部商工会議所 総務部 TEL 0836-31-0251

総合設備設計施工

富士管工株式会社

<http://fujikan-ube.jp>

変革 挑戦 創造

これが、私たちの飛躍の心です。

宇部興産海運株式会社

代表取締役社長 椎木 耕造

〒755-0027 山口県宇部市港町1丁目5番5号
TEL (0836) 34-1181
<https://www2.mu-cc.com/usl/>