

宇部 会議所だより

Monthly Communication

3月

2024

vol.851

今月の Hot News

- 特集
対談/当所会員事業所間で実現した事業譲渡 ……2・3面
創立90周年特集「直近10年のあゆみ」 ……4・5面
- ご案内
健康診断のご案内 ……6面



HP



LINE



FB

●発行所/宇部商工会議所
〒755-8558 山口県宇部市松山町一丁目16番18号
TEL0836-31-0251 (代) FAX0836-22-3355 (代)
中小企業相談所 FAX0836-22-3470

●編集発行人/村上 隆
2024[令和6]年3月15日発行(毎月15日発行・月刊)
定価/1部150円(購読料は会費に含む)

宇部商工会議所ホームページ <https://www.ubecci.or.jp/>

青年部ホームページ <http://www.ubecci.or.jp/uyeg/>

未来へつなぐ 変わらぬ宇部の心 ～共存同栄～

2024.1.17 宇部商工会議所は 創立90周年を迎えました



杉下会頭による主催者あいさつ



350名の参加があった



講師の杉村太蔵氏



高重翔氏によるマジックショー



シンガーのエルザ氏



創立90周年功労表彰の皆さま

REPORT 宇部商工会議所 創立90周年記念 会員大会 盛大に開催

2月9日(金)宇部商工会議所創立90周年記念・第39回会員大会がANAクラウンプラザホテル宇部国際会議場にて開催された。同大会は会員が一堂に会す交流の場として毎年開催しており、本年度は当所創立90周年の節目にあたる記念すべき大会として350名が参加した。

第1部の創立90周年記念式典では、これまで長年にわたり議員職ならびに部会役職を通じて当所事業運営にご尽力いただいた7名に、特別功労表彰者として杉下会頭より表彰状と記念品が授与された。

第2部の記念講演では、元衆議院議員杉村太蔵氏を講師に迎え「人生何が起きるかわからない～太蔵流チャンスをつかむ技術～」と題した講演会を開催。自身の体験談や、著書の内容を引用したユーモア溢れるトークで聴衆を引き込んだ。

また、自身がプロデュースした下関市唐戸商店街周辺の「唐戸はれて横丁」(本年1月25日オー



女性会の祝儀舞

ブン)の事例紹介や、20代から30代の若手参加者3名の即興プレゼンとアウトプットの大切さなど、会場全体は興味が尽きなかった。

第3部の交流会は、当所女性会の前村きみこ直前会長他1名による『祝儀舞 龍虎の舞』で開宴。森野副会頭による歓迎のあいさつの後、山上市議会議長による乾杯が行われた。

アトラクションでは「FISM世界大会」メダリスト、世界3位のマジシャンで山口観光大使でもある高重翔氏によるマジックショーや、宇部市出身のシンガーでラッツアンドスターのメンバー率いる女性Doo-wop「オシャレルズ」初代一員、エルザ氏の歌で会場を大いに盛り上げた。その後、当所青年部による事業PRが行われ、会は盛況のうちに終了した。

創立90周年功労表彰被表彰者 (順不同)

西日本石油化学株式会社	波多野 知三 氏
株式会社東京屋クリーニング	池 永 輝 義 氏
株式会社宇部日報社	脇 和 也 氏
大塔興業株式会社	塔 野 功 氏
株式会社丸忠青果	田 中 敏 夫 氏
前村電気工事株式会社	前村 きみこ 氏
児玉印刷株式会社	児 玉 基 男 氏

募集

2024年新川市まつり

みんなで創る新しいまつり

新川マルシェ2024 出店者募集

例年5月5日に開催される新川市まつりの中で、今年も当所青年部の主催による「新川マルシェ」を開催いたします。出店を希望される方は、詳細の募集要項および申請用紙等を当所ホームページからダウンロードして青年部事務局へお申込みください。

開催日時
5月5日(日・祝) 10:30～16:30 ※雨天決行

開催場所
国道190号[宇部市役所前交差点から旧エムラ前交差点まで]

募集件数

- 飲食型出店: 30店舗程度
- から揚げ選手権: 20店舗程度
- 物販・体験型出店: 20店舗程度

出店資格
宇部市内の事業者もしくは創業予定者の方で、自ら生産・加工した商品を販売、または、独創的なサービスを提供される方。ただし、出店申込書に記載する代表者が20歳以上の場合に限りです。

出店者説明会
4月14日(日) 14:00～/会場: ヒストリア宇部
お申込み・お問合せ
宇部商工会議所 青年部事務局
TEL0836-31-0251 (担当/藤上・為近)

雑感

杉下 秀幸

宇部商工会議所は1934年1月17日創立以来90周年の節目を迎え、2月9日会員大会に併せて90周年記念式典を開催しました。

来賓者を含めて約350名の参加をいただき、3部構成で1部は記念式典ならびに功労者表彰、2部は杉村太蔵氏による講演会、3部は会員交流懇親会と盛大に開催されました。改めて記念式典開催に際し、準備をしていた

だいた役職員の皆様、参加し祝っていただいた会員の皆様方に感謝申し上げます。

杉村太蔵氏の講演では90分の長時間にも関わらず、聴講者を飽きさせることなく、波乱に飛んだ人生の中で、どう運命を切り開いてきたかという内容であり、共感できた人も多かったように思います。「良い記念大会でしたね」と言う多数のお褒めの言葉もいただき、次の100周年へ向けて気持ちを新たにしていると

会議所会頭室には初代渡邊祐策翁を始めとし、歴代会頭の写真が飾られていますが、私

で16代となります。初代から8代中安信丸氏までは白黒写真、9代松本光雄氏からはカラー写真となっていますが、白黒写真の8代までの56年間はいわゆる日本高度経済成長期に当たりますし、カラー写真となった9代の1990年からは経済成長が停滞し、失われた30年と言われた時代と符合します。

この間、2011年には中国に、そして昨年にはドイツにGDPで抜かれ、世界第4位の経済国になり、名目においても実質においても大きく国力の低下が懸念されていますが、一方で世界情勢が混とんとする中、諸外国から日

本国や日本人そのものへの評価が高まっているのも事実です。常々私の世代はつなぎの世代、歴史の転換期であると言ってきました。

古き良き時代の終末も見えてきましたが、その旧態依然の先には未来が開けるわけではありません。人口減少、高齢化社会の到来、物価および賃金の上昇、成長分野への積極投資等、変わりゆく時代の中で自らその変化に即応していかなければなりません。

我々会議所も時代に即応した変化が求められてくると考え、その先取りも考えないといけないと思います。

特集／事業承継事例

対談 当所会員事業所間で実現した事業譲渡

令和5年10月23日(月)に、当所にて会員事業所の伊藤鉄工(株)とキチナングループ(株)が事業譲渡契約を締結いたしました。後継者不足が地方中小企業の深刻な課題として認識されている中、地元企業同士の事業譲渡は地域経済にとって非常に喜ばしい取り組みです。事業承継は企業の経営課題として認識されているものの、具体的な取り組みに至るまでに、心理的な事柄を含めて困難を来すことが多いのも事実です。

本件は、事業承継を検討する際の事例のみならず、経営者が次のライフステージを考える上でも参考となる事項が多いため、両者にご承諾いただきインタビュー形式で内容をご紹介します。

事業譲渡

インタビュー
山口県事業承継・事業引継ぎ支援センター
山本喜代人 氏



宇部商工会議所で行われた譲渡契約締結式

伊藤鉄工株式会社

相談役(前代表取締役)

伊藤 旦 則 氏



いとうかつのり／1957年生まれ(現66歳)。大学卒業後、家業である伊藤鉄工(株)に入社。従業員とともに切磋琢磨して技術を身に付けた後、常務取締役就任。1992年、代表取締役に就任。2023年10月にキチナングループ(株)へ株式を譲渡し、現在は相談役として従事。2024年4月に退任予定。趣味はゴルフやソロキャンプ、家庭菜園など。夢は愛車R1300GSで日本一周バイク旅。

会社沿革
1948年 9月
1968年 5月
2023年 10月

先代である父・伊藤貞則氏が宇部市に伊藤鉄工所を開業
伊藤鉄工株式会社に法人成り
キチナングループ株式会社に株式譲渡

キチナングループ株式会社

代表取締役社長

井本 健 氏



いもとたけし／1986年生まれ(現37歳)。大学卒業後、民間企業での勤務を経て、家業であるキチナロジスティクス(株)※旧・吉南運輸(株)に入社。2020年に同社代表取締役に就任。2023年にキチナングループ(株)に商号変更、引き続き代表取締役として従事。趣味はコーヒーを嗜むこと。

会社沿革
1976年 6月
1978年 3月
1981年 9月
1990年 12月
2015年 6月
2023年 6月

山口県山口市(旧・吉敷郡阿知須町)に於いて吉南運輸株式会社設立
山口県宇部市に宇部営業所開設
吉南産業有限会社を設立
株式会社に組織変更
三油倉庫株式会社を吸収合併して商号を吉南株式会社に变更
商号をキチナングループ株式会社に变更

山本 改めてですが、無事に事業譲渡が完了いたしましたことをお喜び申し上げます。無事に手続きも終わり、着々と引き継ぎもされ、事務所も大変きれいになったということもお聞きしております。

本件については、相談開始から約3ヶ月で契約締結と、当センターの相談案件でも稀な迅速に完結した案件でした。今回は、契約締結に至るまでの経緯や締結後の実務上での内容などについてお話を伺いたいと存じております。

最初に、伊藤さんにお尋ねいたします。事業譲渡について意識し始めたきっかけや出来事など、会社経営面やプライベート面も含めて教えて下さい。

伊藤 まずは、無事に事業譲渡が完了いたしましたことにつきまして、宇部商工会議所並びに山口県事業承継・引き継ぎ支援センターの皆様方には、大変お世話になりました。おかげで、迅速に契約を締結することができました。また、本日このような機会を設けていただき、重ねて御礼申し上げます。ありがとうございました。

事業譲渡を意識し始めたきっかけはいくつかありました。一つ目は、2～3年前頃からでしょうか、取引先であるお客様や当社の社員から「社長、後継はどうされるんですか?」といった質問が増えてきたことです。まだ自分自身も若いと思っておりまして、あまり事業承継に関する意識はありませんでしたが、そんな年齢になったのかなあと少し実感し始めました。

二つ目は、第二の人生について自分で意識し始めたことです。ここ数年、多方面からM&Aに関するダイレクトメールや営業電話が増えました。当社の情報をどこで調べられたかは分かりませんが、かなり頻繁にありました。同年代の経営者に聞いてみると、自社と同様とのこと、六十歳を過ぎると少し考えなければいけないのかなといった認識を持ちました。そして、六十五歳を迎えた同級生の話を聞くと、六十歳まで現役で仕

事をした後に雇用延長、そして、それが終わって年金生活で第二の人生を歩んでいるとのことでした。平日に夫婦で旅行に行ったり、ゴルフに行ったりという感じで、のんびりまったり暮らされている話も聞かされるようになり、自分自身も第二の人生について少し考えてみたいと思いました。

三つ目は、親族内、具体的には子供による事業承継という選択肢がなくなったことです。私は3人の息子がいますが、一番末の子の就職が決定いたしましたので、身内が自分の後を継ぐということがなくなったことから、事業譲渡ということについて関心を持ちました。

山本 今回、宇部商工会議所に相談されたということですが、なぜ商工会議所にご相談されたのか、その辺りのきっかけなどを教えていただければと思います。

伊藤 そうですね。M&Aに関しては、先ほどお話したとおり頻繁に案内がありましたが、私だけではなく事業主の方は皆さんそうじゃないかと思いますが、初めてということもありとても大きな不安を感じていました。もちろん料金的なことでもそうですが、どちらかというと企業買収のイメージが強く、自分の会社が単純な物の売り買いをされるような印象を持ちました。ご存知でしょうか、会社というのは社員がいてお客様がいるからこそ成り立つもので、それを物の売買のように高く売るといったイメージが強く、M&A業者さんに相談することに抵抗がありました。

そのような時に、同業者の従弟の会社顔をに出した際、会社を辞めたいと相談したところ、取引のある金融機関に相談するか、宇部の商工会議所の相談窓口を訪ねてはどうかという提案がありました。費用的なものに関しても、専門業者のように手数料が必要ということもないだろうと。当社も商工会議所の会員になっていましたので、おかげさまで具体的に困った案件も少なかったこととお世話になる機会はありませんでしたが、これをきっかけにドアを叩いてみようかなと思っ

たことがきっかけでした。

山本 実際にご相談されて、印象はいかがでございましたか?

伊藤 何もかもわからない状態でしたので、少しは事前に勉強してから臨もうかと思いました。今頃は、様々な情報を入手しやすいので、YouTubeなどでM&Aや事業譲渡に関して情報を集めた上で、勇気を出して行きました。初めて商工会議所へ行って相談したわけですが、担当の指導員の方の名字が近所に多い名字でしたので、もしかしたらと聞いてみたところ同じ町内会の方で、更に聞いてみるとお父さんが自治会長をされていたことがあり、ちょうどその時に私が班長でお世話になったこともあって、具体的な相談の前に内輪の話もさせていただいてリラックスして相談できたことが記憶にあります。

はじめに、私の今後の方向性について一通り話をいたしまして、その後、実際の手続きや株価のことなど、個別の質問について回答いただきました。そして、より具体的に話を進めていくために、山口県事業承継・引き継ぎ支援センターと連携してお手伝いできればということで、支援センターをご紹介いただきました。

山本 商工会議所の職員の方も地元の方が多いわけですから、相談の際に顔が見える「身近さ」は、相談する側からすると安心しますよね。

伊藤 そうですね。最初は身近で良い面もありましたが、具体的な話になると決算書等をお見せするじゃないですか。その時、何というか、通知表を見せるような、ちょっと恥ずかしいなっていう気持ちもありました。相手が知らない人であれば、どうでもいいんですけども。

山本 なるほど。

伊藤 近所で、恐らく自社のことも多分ご存知だと思いましたので気恥ずかしさはありましたが、そうは言っても私なりに頑張ってきて成果を出したという自負はありましたので、堂々とお見せしました。

山本 その後、当センターと連携しながら事業承継を進めていったわけですが、実際に手続きする中で、ご苦労された点などは何かございましたか?

伊藤 手続きの面ではスムーズに進めることができましたが、「守秘義務」に苦労しました。過去に秘密が漏洩したことで、事業譲渡が不成立になったというお話も聞きましたので、最初に、取り決めをさせていただいてからは、社員にはもちろん、経理や顧問税理士、取引先にも徹底して遵守いたしました。かなり神経質になりました。普段は私も会社で仕事をすることが多いのですが、契約が締結するまでの1～2ヶ月は会社を離れることが多かったもので、秘密に動くのは大変でした。その間、社員からは「社長は何をやっているんだろ?」と不審に思われたのではないかと思います。

別に遊びに行っているわけではないのですが、

ちょっと後ろめたさを感じました。私のためでもあります。事業を誰かに継承してもらうのは何よりも社員のためという思いがありましたが、暗に会社を売ったと思われることについての心苦しさはありました。

経理とか事務は、三十年來からいる経理の者にすべてを任せ、そして、顧問税理士の方に任せておりましたので、自身では分からない提出資料を準備する際にも守秘義務がありますので、時間も掛かり大変でした。先方さんに少しご迷惑をかけたなと思っております。

しかしながら、今回会社を引き受けていただいたキチナングループや社長の井本さんは昔から知っていたこともあって、緊張せずに色々とお話をさせていただきながら円滑に進めることができたと感じています。

山本 今、キチナングループは元々ご存知だったという話がありました。そして、本件の譲渡相手は地元宇部ということもあり、伊藤さんの方からキチナングループを引受先として希望されていましたが、この辺りの理由を教えていただけませんか?

伊藤 小野田市にある企業に我々が取引先として出入りしておりまして、もう半世紀ぐらいの関わりかと記憶しています。今の井本社長のおじいさん、お父さんの代から知っています。私が小さい頃といいますが、若い頃からお世話になった方で、とても恰幅のよい方だと覚えています。「さすが運輸会社の社長さんやなあ」というのが第一印象で、豪快でとても気さくな方でした。お話やゴルフをしたことがよい思い出です。現社長とは直接的にお話する機会は少なかったですが、業者会などの会合での挨拶やスピーチを聞き、内容も実に素晴らしい、日ごろから熱心に勉強されている方だなと感じました。その時に、この社長が自社を引き受けてくれると幸いだなと思いました。

それと、キチナングループは資本金・労働力を有しているだけではなく、多角化経営をする中で共通の取引先もありました。当社は機械関連に強みがあり、具体的な仕事の内容では重複する部分が少ないこともあり、事業承継のメリットがあるのではないかと考えました。端的に言うと、お互いの得意分野を生かし、より高い価値を提供できるということです。承継完了後、お客様の方からも「あ、伊藤さんよかったね」って多分言うてくださるという思いでいました。

山本 お取引先もそうですが、従業員の方も地元の方が多いでしょうから、この関わりも重要だったのではないですか?

伊藤 そうですね。キチナングループの方とは、取引先の構内でも時々お会いすることもありましたし、それから会合でもお会いしたことがありました。もう何人も知っていて、会合が終わった後と一緒にお酒も飲んだこともあります。おかげで、事業承継後の今もすごくフランクに接するこ

総合広告代理・総合印刷

PRIX 創舎

〒755-0151 山口県宇部市西岐波宇部臨空頭脳パーク5番
☎0836-54-0000(代)

【西日本工場:山口県宇部市】 【中部工場:岐阜県岐阜市】
東京・名古屋・岐阜・大阪・岡山・広島・松江・鳥取・高松・松山・宇部・北九州・福岡

ホームページ 創舎 検索

“ものづくりで築く より良い未来”

セントラル硝子グループは、
ものづくりを通じて、真に豊かな社会の実現に貢献します。



セントラル硝子

プラント解体・各種解体工事
大型重量品工事



株式会社 山十

代表取締役 山本 泰彌

〒755-0039 宇部市東梶返1-10-8
TEL 0836-43-9344
FAX 0836-43-9345
http://yamato2012.co.jp/

“おいしい”を作る機械屋さん



Yanagiya

食品加工機械設計・製作・販売
Innovation & Communication

代表取締役社長 柳 屋 芳 雄
株式会社ヤナギヤ https://ube.yanagiya.co.jp

本社・工場 山口県宇部市善和189-18 〒759-0134
TEL (0836) 62-1661 (代) FAX (0836) 62-1611

支 店 東京営業本部・関東支店・関西支店・東北支店
営 業 所 新潟・中国山東省・パリ

とができています。
山本 先方の経営者だけではなく、従業員の方のお人柄もよくわかっていて安心感につながりますね。また、地域の今後の将来のことも考えられてのことではないかと思いますが、いかがでしょうか？

伊藤 ええ、やっぱり宇部市の地域のためっていうのもありますよね。よそから来られて一緒に仕事をするっていうよりは、地場の大手企業・中小企業と一緒にやってほしいという思いもありましたし、そのような意味でも自社がお役に立てればということは考えておりましたね。

山本 ありがとうございます。これまでは伊藤さんにお聞きいたしました、今度は井本さんにお伺いいたします。伊藤さんから御社はどうかとご指名いただいたことを受け、まずは名称非公開で打診いたしました。その後、秘密保持の誓約書をご記入いただいた上で、相手先が伊藤鉄工であることをお伝えしましたが、その時の第一印象はいかがだったでしょうか？

井本 そうですね、まずは、ありがたいなという気持ちですね。その時の数か月前ですか、確か懇親会で冗談のようにお聞きしたような…

伊藤 そう、4月ですかね。

井本 懇親会で一緒になった時に、帰り際に少しご挨拶して、色々とお話をさせていただきました。もちろん伊藤さんのことは存じ上げておりましたが、コロナの影響もあって、私が社長になってから長くお話すの機会はこれが初めてでした。とてもやさしい印象でした。息子さんの話などはお聞きしましたが、具体的に事業をどうするかということはお話されていませんでした。「いや、いろいろあるんよ」って仰ってました。

伊藤 ははは、濁しとったんですね。

井本 お酒も入っていましたし、濁しながらでした。本当に解散間際でした。

山本 まさか会合で会われてこういう展開になるとはって感じですかね？

井本 そうですね。人との出会いを大切にすることが、私の祖父である創業者が作った社訓にあります。この考えは私自身も大切にしていますし、社員にも話しています。まだ社長になって三年ちょっとでいただいたお話でしたが、私の父や祖父などが築き上げてきたご縁、お客様がつないでくださったご縁のおかげですの、本当にありがたいなというのが第一印象ですね

山本 ありがとうございます。伊藤鉄工と共通の取引先があると聞いておりますけども、今回、伊藤鉄工の経営を引き継がれるに当たって決め手となった魅力はどういったところに感じていらっしゃいましたか？

井本 やっぱり事業上の魅力は、先ほど伊藤さんが言われたとおり、修理やメンテナンスも含め機械に強いということです。一緒になることで、お客様に対して一気通貫のサービスができるっていうところが、何より魅力ではありましたね。私たちは、元々運送から始まった会社で、工場への出入りはありますが、機械加工や修理、メンテナンスという分野は決して得意な方ではありませんでした。弊社はその周辺に付随するいろいろな作業を行っておりますので、一緒になれば、お客様に良いサービスが提供できるんじゃないかと思っていました。

ただ、それ以前にお人柄です。そこが一番の魅力で、お金や事業上の優位性に変えられない価値のあるものだとは私は思っています。

山本 なるほど。ありがとうございます。お客様に対するサービスを考えると一緒になるのがいいだろうというご判断だったのですね。御社は伊藤鉄工以外にも事業を引き受けておられますが、その時に重視されている面について教えていただければと思います。

井本 私たちは、山口県No.1のロジスティクス企業になることをビジョンにしています。ロジスティクスといっても、単なる物流にとどまらず、あらゆる企業の事業成長を後方支援するプロ集団になることを掲げています。山口県という土地柄、様々な化学工業製品のメーカーを中心に

様々な企業があります。私たちがその多くの企業のオペレーションや後方支援をすることで、各社がコア業務に集中して、より強い経営資源を獲得することを助けることに対しての価値を提供したいと考えています。お客様が本業に集中することで地域が潤い、結果として私たちも潤うと考えています。このような思いで仕事をされている企業とは、是非一緒にやっていきたいと思います。

そして、もう一つが社長の人柄というか、会社の脈々と受け継がれてきた、仕事に対する姿勢の部分が大切であると思っています。M&Aとなると、先ほどのお話にもありましたとおり、物の売り買いに捉えられがちですし、一部ではそのようなスタンスの方もいらっしゃると思います。しかしながら、会社や事業の現場というのは人の集合体であることを忘れてはならないと考えています。その力を発揮するためには、社風や企業文化の形成が不可欠ですし、人の性格も含め簡単に変わるものではありません。だからこそ、今日までその企業を成長させてきた社長のお人柄や文化は大切にしています。特に事業の引き受けにおいては、全ての従業員の方と最初からお話すわけにはいきませんので、会社を代表する社長さんとお話をしてみ、同じ思いで仕事ができるのか、お客様のことをどこまで真剣に考えているのか、現場のことをどこまで考えているのかといった事柄を大切にしています。

山本 最初の検討段階で従業員一人一人とじっくり話すことは難しいけれども、社長とお会いすると、この社長の元で働いてらっしゃる従業員の方たちのその様子も思い描けるといった感じですかね。

井本 そうですね。

山本 そういった意味では、今回の件では、伊藤社長の日頃のご指導が行き届いているということになるのでしょうか？

伊藤 いえいえ、指導なんて大それたことではないです。まずは仲間や家族という意識を持っていました。ですから、従業員は弟や子どもという感覚に近いかもしれません。父親が社長で母親が経理であった時は、社員の皆さんは親父・お袋といった感覚で接していましたし、私自身もアットホームな感じを大事にしてきたといったところで。

山本 ありがとうございます。それでは、少し見方を変えまして、お二人にご意見をお伺いします。現在、企業にとっての事業承継が喫緊の課題と言われているようですが、それでもまだまだ事業承継への取り組みが一般的になっていないと感じています。実際に事業譲渡に取り組んだ立場から、どのようなことが課題となって普及しにくいのかをご意見いただければと存じます。

伊藤 私の場合はあまり深く考えたということではなく、会社と自身の今後のことを考え、子供達が会社を継がないということが明らかになったため、事業譲渡という選択をしただけです。ただ、初めての事ですので、何をどうすればよいのかわからない状況で、自分なりに情報収集をしてやっと相談に辿り着きました。

自分が社長を引退するとすると、経営者としての次の方針は廃業か事業承継の二択になります。自分一人の会社であれば決断は簡単ですが、やはり自社を支えてくれたお客様や社員がいるからこそ、非常に慎重になります。そうすると、廃業よりは事業承継が望ましいでしょうし、承継にしても誰に継いでもらうのか、承継後もお客様との関係や社員の雇用が継続的にあるのかなど、不安な要素は少なくなかったです。

山本 特に先ほどのお話から、伊藤さんからすると、伊藤鉄工の社員の方は本当に、家族同然の思いもあったでしょうから、なおさら強く感じられたのかもしれませんが、それをM&Aという言葉が先行して物の売買のようなイメージを持たれると決断しにくい状況でしょう。

続いては、引き受けられた側の井本さんから、事業承継がもっと一般化していくためには、どのようなことが課題になっていると考えますか？

井本 私自身も事業承継をいたしましたし、父親



も先代から事業承継をしてきたという経験、また、他企業の事業を譲り受けた経験もあります。そのことから、身内での事業承継、身内以外の事業承継の区別なく、中長期で信頼して相談できる人が不足している気がします。それこそ、デリケートな内容の話ですので、誰でも彼でも相談するということではできませんし、どうしても実現するまでに時間を要することなので、単発の相談だけでは意味がありません。2〜3年後にどうしようとかを相談する先が少ないことが、課題として挙げられるかもしれません。

今回の件については、伊藤さんの相談相手に商工会議所や事業承継・引継ぎ支援センターの存在があったことが、スムーズに進んだ要因ではないかと考えています。もちろん、事業承継を専門に取り扱う業者もありますが、当然そこはビジネスとして展開しているので利害が発生します。会社の利害もそうですが、担当者の利害も関わってくることも少なくないので、中立的な対応が難しくなったりすることもあります。そのため、今回のように中立的な立場で具体的なアドバイスがあったことが重要だったのではないのでしょうか。

そういった意味でも、中小企業の事業承継やM&Aの裾野を広げるために、商工会議所や事業承継・引継ぎ支援センターなどの公的な相談窓口の存在に期待したいところです。

例えば、会社規模がものすごく大きくて精査しなければいけないことが多々ある場合などは、専門業者が必要になることもあります。それだけが全てではないと思います。地域を支える数多くの中小企業があり、数多くの社長がいらっしゃいます。皆さんが想像するよりも、社長は孤独です。売上から利益、社員のことや資金繰り、何でも一人で考えて進めていくという方が多いわけ。その方と本当に親身に相談に乗ってくれるという存在があることが重要です。また、中長期的な案件で一番怖いのは守秘義務です。秘密漏洩のリスクは最も気に掛かることなので、相談相手が中立で公的な機関というのは安心できるはずです。

山本 中小企業の経営者が安心して相談できる体制作りというのが重要になるということですね。ありがとうございました。そして、今現在、事業譲渡が完了してから3ヶ月が経過いたしました。その後の様子を少しお伺いしたいと存じます。まず、伊藤さんの方にお伺いいたしますが、今の会社の様子や伊藤さんの関わり方などはいかがでしたでしょうか？

伊藤 去年の10月23日に調印終わりました。最初の二カ月ぐらまでは、井本社長とお客さんへご挨拶回りをしました。その後は、営業担当と一緒に挨拶回りをしました。井本社長と外回りをしていた期間、当然私は会社にはいないわけで、その間、社員には不安がらせたかもしれないと思っています。今は、相談役として週3日程度出社して、社員みんなのサポートと営業先別の引継ぎ資料の作成などを行っており、4月までの出社としております。頼ってもらえるのは嬉しいですが、サポートに徹しながら、社員みんなが自分たちで考えて行動できるようにせんにゃいけんなんていうのはありますね。でも、そうは言ってもね、みんなが困っているのに知らん顔するわけにはいきませんので作業を手伝ったりもしますが、自分が機械を回しているのだからかという葛藤もありながらやっています。

山本 今のお話の中でも、従業員の方に対する思いやりというか、愛情が感じられます。

伊藤 笑 やっぱり社員はかわいいじゃないですか。

山本 それこそ守秘義務の関係で、従業員の方にもずっと秘密に準備を進めてこられたわけですが、最初に従業員の方々に伝えられた時の様子とか、その後のその様子とかをお聞かせいただけますか？

伊藤 実は、社員の一人から「社長、もしかして会社を売るんですか」って単刀直入に言われました。契約締結の一週間前くらいでしょうかね。

普段会社にいる社長がいない、作業着も着な

いで出社してきた、なんて状況でしたので、勘のいい人だったら気付くでしょうね。それでも締結が一週間後のことでしたから、「ごめん。いや、今はちょっと言えない。」と返事しました。他にも気付いた社員がいたかもしれませんがね。

公表できるようになってから、食堂にみんなを集めて発表しました。発表する内容はとても悩みましたよ。社員の立場だったら何と思うだろう、何で会社を売ったのかなんて思う人もいるのかなとか。正直、後ろめたさみたいなものはありました。とにかく丁寧に説明しました。みんなの生活のことも考えて引き継いでもらうことを選択したことや、その後の待遇面に関する依頼を井本社長へしたことなどを伝え、守秘義務の関係ですぐに公表できなかったことへの申し訳なさも伝えました。結果としては、社員のみんなも前向きに受け止めてくれました。

今、それこそ引継ぎ期間中といったところですが、リーダーシップを発揮してくれている子がいて、彼が中心となって色々引き継いでいます。

山本 そうですか。続いて、井本さんにお伺いいたしますが、今まで別々の会社で企業文化や風土が違うといった環境の中で、従業員のモチベーションを上げていくために気を付けていることなどはありますか？

井本 まだモチベーションを上げるところまでは至っていません。良い会社であればあるほど、長年蓄積された良い秘訣っていうのがあるので、私たちのやり方を押し付けるようなことは考えていません。むしろ、何でもこまめに、伊藤鉄工であれば70年を超える歴史があったのかなど、脈々とその企業に受け継がれてきたものを理解することを大切にしています。今は、まだその段階で私たちからモチベーションを向上させる具体的な取り組みはできていないのが実情です。

ただ、整理整頓と安全にはこだわっておりまして、これはどのような企業でも共通して大切なことだと考えています。これから入社される方にとっても、働く環境で物が丁寧に扱われてキレイな状態であることは大切ではないかと考えています。だからこそ、年末と一緒に大掃除をして、事務所の中は結構すっきりしました。

伊藤 まさか、全部物を出してからっぽにして、井本社長自ら雑巾がけをして。

山本 井本さん自らが雑巾がけですか？

井本 もちろん人数が少ないですし、私自身そこで現場の方ともコミュニケーションを取りたかったのもあります。何より、一緒にやるということをすごく大切にしています。

その他、新年会でも皆さんと色々お話をしました。伊藤鉄工で働くようになったきっかけや、どうしてここまで仕事を続けてこられたのかとか。このあたりは理解するようにしています。

先ほど伊藤さんが、私の祖父である創業者の話をしていましたが、逆に伊藤さんのお父様のお話も色々とされる方が多くて、その時から続く仕事への姿勢や文化というのが伊藤鉄工の70年の歴史の裏付けなんだなと感じました。そういうところは若い方にもしっかりと伝えていきたいといけなし、ただ伝えるだけではなく優しく教えていくということが必要でしょうね。このように、文化の理解はとても大切にしています。

山本 ありがとうございます。私からの質問は以上です。最後に本件を担当させてもらった感想を申し上げます。本件は、最初から運命の赤い糸で結ばれたように、非常に円滑に進みました。その背景は、ご両者の相手に対する敬意と配慮があったからと考えております。事業承継案件では、相手先を見つめるだけでも1〜2年、後継者が社内にいる場合でも育成期間を考えると5〜6年かかることもあります。事業承継やM&Aは難しいと思われる方もいらっしゃると思いますが、具体的な方針を決めていなくても構いませんし、「事業承継って何?」といった質問でも構いません。まずは身近なところに商工会議所という相談先がありますので、なるべく早くご相談に行ってくださいと思っています。本日はありがとうございました。



宇部商工会議所は、創立90周年を迎えました



宇部商工会議所 会頭
杉下 秀 幸

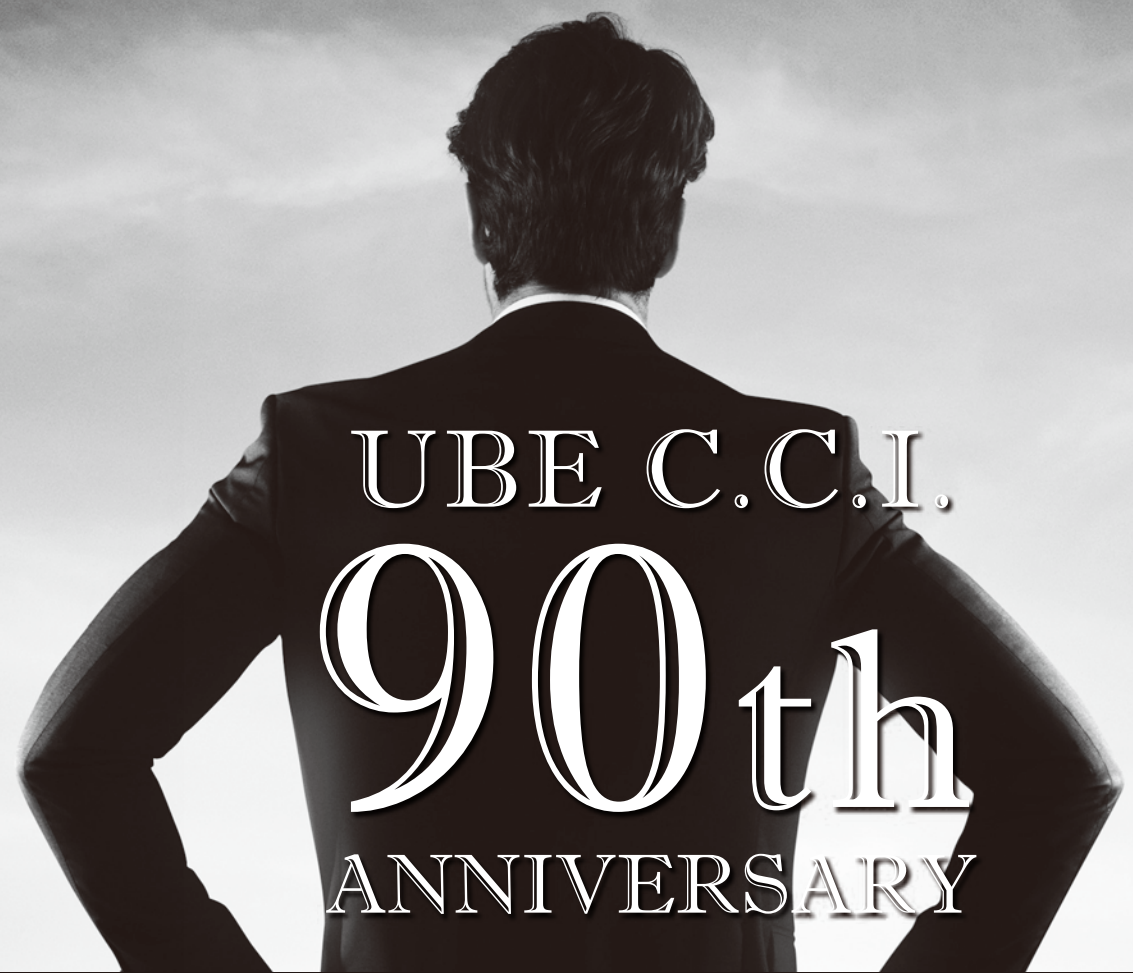
萌芽の候、皆様にはますますご清祥のこととお喜び申し上げます。
宇部商工会議所は、初代会頭の渡邊祐策翁を中心に昭和9年1月17日に設立され、今年90周年を迎えました。
この2月9日には90周年記念の会員大会を開催し、多くの方と共に祝うことができました。
顧みますと、石炭産業の隆盛と衰退、戦後復興、高度経済成長、産官学一体となった煤塵公害対策、オイルショック、バブル経済崩壊、リーマンショック、コロナパンデミック、阪神淡路や東日本の大震災等幾多の苦難に直面しながらも、「共存同栄 協同一致」の宇部の精神（こころ）をもって、経営改善

普及事業や青色申告制度の推進、炭都祭（現在の宇部まつり）や新川市まつりの開催、共済事業による会員事業所の福利厚生の充実等に尽力してまいりました。
これもひとえに、地域経済を支えてこられました会員の皆様ならびに多くの関係者の皆様のご支援の賜物と感謝申し上げます。
現在の日本経済を見ますと、コロナ禍の行動制限がなくなり、国内観光のみならずインバウンドも活況を呈してまいりました。一方で、人口減少や人手不足が景気高揚の足かせになり、長期にわたる経済停滞の中で世界との生産性における格差拡大や円安に見られるように国力低下が懸念されています。

そうした中で、宇部商工会議所は地域経済団体として、山積する諸課題に対し、経営支援はもちろん、DX・CX化による生産性向上、地域雇用を生み出す産業振興や成長産業の育成、事業承継マッチング支援等、中小企業のイノベーション創出、付加価値拡大を通じた成長支援についてあらゆる手段を講じていく所存です。
また、中心市街地のにぎわい創出に市役所2期庁舎や旧井筒屋跡地の再開発とともに常盤通りのウォークアブル化工事も本格化します。宇部市は住みよい街として評価の高い街でもあります。産業振興によって新規移住者や定住者を増やし、まち作りの進捗とともににぎわい創出を図るという未来

がようやく描けつつあると思えてきたところですので、皆様方のご指導、ご鞭撻の程お願いする次第です。
宇部商工会議所は、先人たちの遺徳に感謝し100周年を目指して地域の総合経済団体としてなお一層の情熱を持ってさまざまな施策を検討・実施してまいります。
つきましては、会員の皆様には大切なふるさと宇部を元気にするために商工会議所活動に尚一層のご支援をいただければと思います。
最後に皆様のますますのご繁栄とご健勝、ご多幸を祈念申し上げますご挨拶といたします。

次の10年に向かって



直近10年のあゆみ

2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
平成26年度	平成27年度	平成28年度	平成29年度	平成30年度	平成31・令和元年度	令和2年度	令和3年度	令和4年度	令和5年度
会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 千葉泰久 柳屋芳雄 徳原幹男 村田茂輝（～5/28） 徳永敦之（5/29～） 藤川修三 2,615 170,267	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 千葉泰久（～5/31） 安部研一（6/1～） 柳屋芳雄 徳原幹男 徳永敦之 藤川修三 2,635 169,178	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 安部研一 柳屋芳雄 徳原幹男（～10/31） 徳永敦之 藤井克将（11/1～） 伊藤樹包（11/1～） 藤川修三 2,671 168,016	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 安部研一 柳屋芳雄 徳永敦之 藤井克将（～7/31） 伊藤樹包 曾我徳将（8/1～） 藤川修三 2,667 166,597	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 安部研一 柳屋芳雄（～3/31） 徳永敦之（～5/31） 伊藤樹包 曾我徳将 久米孝司（6/1～） 渡邊祐二 2,643 165,303	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 安部研一（～5/27） 杉下秀幸（5/28～） 伊藤樹包 曾我徳将（～6/7） 久米孝司（～6/27） 毛利勇（6/28～） 辻屋誠（8/6～） 古谷博司（11/1～） 渡邊祐二 2,615 163,996	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 杉下秀幸 伊藤樹包 毛利勇 辻屋誠 古谷博司 渡邊祐二 2,622 162,935	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 杉下秀幸 伊藤樹包 毛利勇 辻屋誠（～5/23） 古谷博司 中嶋羊治（5/24～） 村上隆（11/1～） 渡邊祐二（～10/31） 2,685 161,483	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 杉下秀幸 伊藤樹包 毛利勇 辻屋誠（～5/23） 古谷博司 中嶋羊治（5/24～） 村上隆（11/1～） 渡邊祐二（～10/31） 2,737 160,050	会頭 副会頭 専務理事 会員数 人口 杉下秀幸 伊藤樹包 毛利勇（～6/29） 古谷博司 中嶋羊治 森野譲（6/30～） 村上隆 2,737 158,611 （2024年1月末時点）

2014 主な事業

- ・宇部小野田広域商工サミット（6月・11月）
- ・ワンコイン・パスポートdeスタンプラリーvol.4（10月）



- ・女性会創立30周年記念式典（10月）
- ・青年部創立30周年記念式典（10月）
- ・縁カウンターパーティ（12月）



- ・第30回会員大会（2月）

2014 出来事

- ・渡邊祐策翁生誕150周年記念事業
- ・老舗ホテル河長閉店（4月）
- ・山口宇部～東京便スターフライヤー就航開始（10月）
- ・宇部市・旧楠町合併10周年（11月）
- ・ときわ動物園リニューアル（3月）

2015 主な事業

- ・うべ元気プレミアム商品券事業（4月～3月）
- ・熊本地震に災害見舞金寄付（5月）
- ・運輸港湾部会インドネシア視察研修会（8月）



- ・情報サービス部会宇部版中小企業景況調査開始（8月）
- ・パソコン教室開校（9月）



- ・「宇部市本庁舎建設に関する提言書」提出（12月）

2015 出来事

- ・第23回世界スカウトジャンボリー開催（7月28日～8月7日）
- ・川崎美術館開館（10月）
- ・第28回ねりんピックおいでませ山口大会（10月）
- ・レノファ山口FCがJ3優勝・J2昇格決定（11月）
- ・マイナンバーカード交付開始（2月）

2016 主な事業

- ・うべレノファホームタウンクラブ設立（6月）
- ・（株）にぎわい宇部設立（7月）



- ・「白鳥復活の要望書」提出（9月）



- ・ワンコイン・パスポートdeスタンプラリーvol.5（10月）
- ・安部会頭がニューカッスル市訪問（11月）

2016 出来事

- ・「うべ新鮮市場 元氣一番」オープン（4月）
- ・山口宇部空港開港50周年（7月）
- ・多世代交流スペースオープン（9月）
- ・常盤湖が世界かんがい遺産登録（11月）

2017 主な事業

- ・AED（自動体外式除細動器）設置（4月）
- ・まちなかオレンジフェスタ（5月・10月）
- ・県央連携都市圏役を目指して山口商工会議所と懇談会（9月）
- ・安部会頭がスペインカステジョン市訪問（10月）



- ・青年部「星☆町マルシェ」（11月）
- ・村岡嗣政山口県知事来所（2月）



2017 出来事

- ・ときわ公園白鳥復活（5月）
- ・山口宇部スペインフェスタ（8月）
- ・山口宇部ヤソウル連航開始（10月）
- ・明治150年のスタート宣言（1月）

2018 主な事業

- ・カステジョン市再訪（7月）



- ・3商工会議所3商工会連携協力協定（8月）



- ・県連役員ゴルフ大会（10月）
- ・女性活躍推進法行動計画策定セミナー（10月）
- ・山口宇部パワー（株）に要望書提出（12月）
- ・宇部小野田広域商工サミット（3月）
- ・大年田商工会議所来宇（3月）

2018 出来事

- ・日本・スペイン産業交流カンファレンス（4月）
- ・昭和女子屋台Lab（4月）
- ・宇部DMO協議会設立（8月）
- ・山口ゆめ花博（9月14日～11月4日）
- ・山口井筒屋宇部店閉店（12月）

2019 主な事業

- ・第700回常議員会（6月）
- ・宇部市中心市街地活性化協議会発足（6月）
- ・在日UAE特命全権大使来訪（7月）



- ・キャッシュレス決済サービス体験フェア&スタンプラリー（9月）



- ・宇部小野田広域商工サミット（3月）

2019 出来事

- ・カステジョン市（スペイン）と姉妹都市提携調印（4月）
- ・「令和」スタート（5月）
- ・井筒屋跡地に「トキスマ」オープン（7月）
- ・「住みたい田舎」ランキング1位（1月）
- ・新型コロナウイルス感染症流行（2月～）

2020 主な事業

- ・会員事業所へマスク販売（4月）
- ・宇部市医師会にマスク寄贈（5月）
- ・「書面、押印、対面」の見直しに向けた共同宣言」調印（8月）



- ・役員議員賀詞交換会（1月）



- ・会員大会をリモート開催（2月）
- ・webセミナー開始

2020 出来事

- ・「スマートシティ宇部プロジェクト」内閣府の未来技術社会実装事業に選定（11月）
- ・NHK大河ドラマ「青天を衝け」（浅澤栄一）放送開始（2月）
- ・新型コロナウイルス感染拡大により公共施設使用や行事が中止

2021 主な事業

- ・新型コロナウイルス感染症ワクチン集団接種（7月・8月・3月）



- ・月次支援金申請サポート会場開設（7月）
- ・会員表彰式を会員大会から独立して開催（1月）



2021 出来事

- ・山口ゆめ回廊博覧会開幕（7月）
- ・宇部市制施行100周年式典開催（11月）
- ・第34期竜王戦第4局宇部対局開催（11月）
- ・TOKIWAIKOT（ときわいこっ。）開催（11月）
- ・県内全域がまん延防止等重点措置適用区域に指定（2月）

2022 主な事業

- ・新川市まつり3年ぶり開催（5月）
- ・宇部市プレミアム付商品券事業（6月～2月）



- ・第47回山口県商工会議所議員大会（7月）



- ・新型コロナウイルス感染症ワクチン集団接種（11月・12月）
- ・新入会員ランチタイム交流会（2月）
- ・3年ぶりの対面会員大会（2月）
- ・第200回議員総会（3月）

2022 出来事

- ・宇部市役所新庁舎1期棟オープン（5月）
- ・日本商工会議所創立100周年（6月）
- ・UBEピエンナーレ（現代日本彫刻展）3年ぶり開催（10月）
- ・宇部まつり3年ぶり開催（11月）

2023 主な事業

- ・宇部市プレミアム付商品券事業（4月～2月）
- ・経営塾開講（5月）
- ・タイ領事館来所（6月）



- ・新入会員ランチタイム交流会（9月）
- ・4年ぶりに華創バレード実施（11月）



- ・宇部商工会議所創立90年（1月）
- ・第39回会員大会・創立90周年記念大会（2月）

2023 出来事

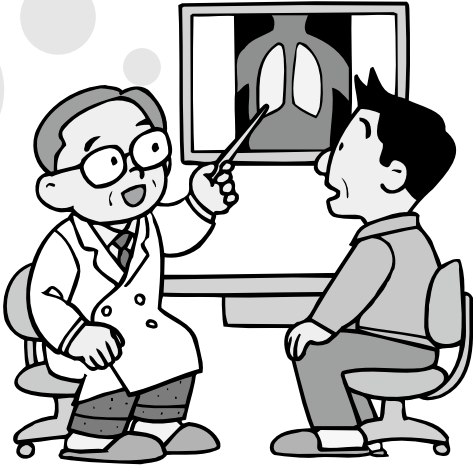
- ・青少年会館閉館（4月）
- ・新型コロナ2類から5類感染症に移行（5月）
- ・山口ペイトリオッツが「山口パッツファイブ」に改称（5月）
- ・UBE URBAN SPORTS FES 2023（9月）

健康診断

宇部商工会議所 2024年度 生命共済制度還元事業

のご案内

共催／宇部興産中央病院健診センター



健康経営へ向けて

宇部商工会議所では、健康経営推進を目的として会員事業所における労災の事前防止と活力ある職場づくりのために健康診断を毎年実施しております。当所健康診断は会員やしあわせ共済加入者ならではの特典(健診料の一部助成制度)がありますので、一般価格より割安となっております。この機会に是非、健康経営の一環として当所健康診断へのお申し込みを心よりお待ちしております。

必見 当所健康診断のおすすめポイント

- ① 健康診断助成金1,000円が受けられます。
- ② しあわせ共済加入者にはさらなる助成特典があります。
- ③ 受付期間が5月31日までなので、新入社員の皆様も安心して受診できます。
- ④ 各種コースにオプションが充実しています。

■健診料金(お一人様)

単位:円

コース名		中央病院 へのお支払金額	会員の方の事業所負担	
			会員料金	共済加入者料金
Aコース	健診(血液検査あり) Aコースは法定健診ではありません。	9,900	9,900	8,900
	※心電図等の項目の省略や判断は、個々の労働者ごとに医師の診断が必要です。			
Bコース	法定健診(血液検査あり) 法定項目を全て含みます。	12,100	11,100	10,100
Cコース	人間ドック半日コース(胃部検査:透視)	39,600	38,600	36,600
	人間ドック半日コース(胃部検査:内視鏡)	41,800	40,800	38,800
Dコース	脳ドック	44,000	43,000	41,000
Eコース	人間ドック半日コース+脳ドック(胃部検査:透視)	72,600	71,600	66,600
	人間ドック半日コース+脳ドック(胃部検査:内視鏡)	74,800	73,800	68,800
Fコース	レディースドック	25,520	24,520	22,520
Gコース	乳がん検診(マンモグラフィ)	4,070	3,070	2,570
Hコース	乳がん検診(MRI)	19,800	18,800	17,800

※料金は消費税10%の税込み価格です。

※共済加入者料金とは、受診者が当所しあわせ共済にご加入されていることを対象とした料金です。

●全国健康保険協会(協会けんぽ)にご加入の事業所様

35歳以上の被保険者(本人)であれば、同協会の「生活習慣病予防健診」を受診することができます。ご利用の際は、宇部興産中央病院(0836-51-9222)までお申し込みください。

健診日程 4月1日(月)～9月30日(月) 土曜・日曜・祝日は休診

健診場所 宇部興産中央病院健診センター 宇部市大字西岐波750番地 TEL51-9222

定員 330名 先着順(定員になり次第締め切ります)
Aコース..... 50名 Fコース..... 30名
Bコース..... 150名 Gコース..... 30名
C・D・Eコース..... 各20名 計60名 Hコース..... 10名

申込資格 2023年度までの会議所会費を完納されている会員事業所

申込方法 本紙付録の申込書①、②に必要事項をご記入のうえ、5月31日(金)必着にて、お申し込みください。

申込先 宇部興産中央病院健診センター
●FAXでのお申込み 51-9241
●メールでのお申込み mai.matsuda@ube-hp.or.jp
受付確認後、宇部興産中央病院より日程調整の連絡がございます。
※健診希望日につきましては、予約の状況によりご希望に添えない場合もございますので、遅くとも健診ご希望日の2週間前までにお申し込みくださいますようお願いいたします。
健診日およびコース等変更が生じた場合には、中央病院へ至急ご連絡ください。
宇部興産中央病院健診センター TEL51-9222【予約受付時間】10:00～16:30
※健診センターの申込状況により、受診日が変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

支払方法 ①月毎に振込(宇部興産中央病院より請求書送付)
②当日、宇部興産中央病院窓口にてお支払い

助成金振込 事業所ごとの確定精算終了後、ご指定の預金口座へお振込みいたします。(11～12月頃)

受付時間 後日、お送りのご案内状の記載時間にお越しください。
※Hコース(乳がん検診(MRI))のみ健診時間が午後になります。

■所要時間 概ねの所要時間となっておりますので、余裕をもってご受診ください。

コース名		所要時間	コース名		所要時間
Aコース	健診(血液検査あり)	約1.5時間	Dコース	脳ドック	約2時間
	法定健診ではありません		Eコース	人間ドック半日コース+脳ドック	約4時間
Bコース	法定健診(血液検査あり)	約2時間	Fコース	レディースドック	約2時間
	法定項目を全て含みます		Gコース	乳がん検診(マンモグラフィ)	約1時間
Cコース	人間ドック半日コース	約3.5時間	Hコース	乳がん検診(MRI)	約1時間

お申込みは本紙付録をご利用ください

■健診項目・内容

項 目	内 容	Aコース	Bコース
		健診 血液検査あり	法定健診 血液検査あり 法定項目全て含む
診察・説明	内科医による診察・問診、身体計測、血圧測定	○	○
腹囲	腹囲測定	－	○
眼科	視力検査	○	○
聴力	聴力検査(1000Hz-4000Hz)	○	○
尿	尿蛋白・尿糖	○	○
	尿潜血	－	○
レントゲン	胸部X線(直接撮影)	○	○
心電図	心電図検査	－	○
血液検査	白血球数、赤血球数、ヘモグロビン、ヘマトクリット、血小板数	○	○
	HbA1c	－	○
その他検査	中性脂肪、HDL-コレステロール、LDL-コレステロール、総コレステロール、non-HDLコレステロール、GOT、GPT、γ-GTP、空腹時血糖	○	○

■人間ドック項目・内容

項 目	内 容	Cコース	Dコース	Eコース	Fコース
		人間ドック 半日コース	脳ドック	人間ドック 半日コース +脳ドック	レディース ドック
診察・説明	内科医による診察・説明、問診、腹囲測定、血圧測定	○	○	○	○
計測	身長、体重、血圧測定	○	○	○	○
尿・便	尿中一般物質定性半定量・沈渣	○	○	○	○
	便潜血(ヘモグロビン)2日法	○	－	○	○
血液学的検査	白血球数、赤血球数、ヘモグロビン、ヘマトクリット、血小板数、血液像	○	○	○	○
	MCV、MCH、MCHC	○	－	○	○
	血小板凝集能	－	○	○	－
	HbA1c	○	－	○	○
生化学 I	総コレステロール、中性脂肪、HDL-コレステロール、LDL-コレステロール、non-HDLコレステロール、ALP、クレアチニン、GOT、GPT、γ-GTP、空腹時血糖、尿酸、総ビリルビン、総蛋白、尿素窒素、LDH、コリンエステラーゼ、K、鉄、eGFR、血清アミラーゼ、アルブミン、A/G比	○	○	○	○
免疫検査	梅毒(TPHA)、RF、CRP、HBs抗原、HCV抗体	○	－	○	－
眼科	眼科医による診察・視力・眼圧・眼底・屈折・細隙燈	○	－	○	－
レントゲン	胸部X線(直接撮影)	○	－	○	○
	骨密度	－	－	－	○
生体検査	胃透視または胃カメラを選択	○	－	○	－
	心電図	○	○	○	○
	腹部エコー(肝臓、胆嚢、膵臓、腎臓、脾臓)	○	－	○	○
	聴力検査(1000Hz-4000Hz)	○	－	○	○
脳ドック	肺機能	○	－	○	－
	高次脳機能検査	－	○	○	－
	MRI(頭部、MRA頭部、頸部)	－	○	○	－
婦人科	頸動脈エコー	－	○	○	－
	乳がん(マンモグラフィ2方向)	－	－	－	○
	子宮がん(頸部)	－	－	－	○
	CA125(腫瘍マーカー…卵巣がん)	－	－	－	○

■オプション

単位:円

項 目	税込費用
前立腺がん(PSA)	3,047
乳がん検診(マンモグラフィ)	4,070
子宮がん(頸部)	5,093
子宮がん(体部) 頸部実施の方のみ	4,070
胸部CT	13,750
喀痰(細胞診)	3,630

※腫瘍マーカーセットの内容(男女各4種)

AFP(肝臓がん)、CEA(大腸がん)、CA19-9(膵臓がん)、男性のみPSA(前立腺がん)、女性のみCA125(卵巣がん)

項 目	税込費用
骨塩定量(腕)	1,540
骨塩定量(腰)	3,960
内臓脂肪CT	2,200
ABC分類(胃がんリスク検診)	4,576
腫瘍マーカーセット	5,093
脳オプション(MRのみ)	19,800

■乳がん検診項目・内容

項 目	内 容	Gコース	Hコース
		マンモグラフィ検査	MRI検査
レントゲン	女性技師による2方向撮影	○	－
読影	外科医師2名による2重読影	○	－
MRI	外部医師による読影・判定	－	○

■乳がん検診オプション 単位:円

項 目	税込費用
子宮がん(頸部)	5,093
子宮がん(体部) 頸部実施の方のみ	4,070

乳がん検診に加えることができます。
※乳がん検診(MRI)には検査時間の都合上、追加できません。

※オプション料金は消費税10%の税込み価格です。

■お問合せ

●人数の変更、追加、助成金対象期間を過ぎてのお申込みについて

宇部商工会議所 TEL31-0251 FAX22-3355

●コース内容について

宇部興産中央病院健診センター

TEL51-9222 FAX51-9241 メール mai.matsuda@ube-hp.or.jp

格安掛金! 入って安心! 宇部商工会議所の“会員限定共済”

レポートREPORT

第51回 中国地方経済懇談会

新たな成長に向けた構造変革の実現

～魅力溢れる中国地方創生への挑戦～

2月21日(水)に(一社)日本経済団体連合会(経団連)ならびに(一社)中国経済連合会(中経連)は、ANAクラウンプラザホテル宇部で中国地方経済懇談会を開催し、総勢150名が参加した。宇部市では平成30年3月以来6年ぶりの開催。

当日は、経団連から会長の十倉雅和氏(住友化学会長)はじめ計10名、中経連から会長の芦谷茂氏(中国電力会長)はじめ計11名の役員が出席し、山口県内の経済界と懇談した。一行は、懇談会前には(株)ヤナギヤ(代表取締役社長・柳屋芳雄)を視察した。

懇談会では、「時代に即した地域産業への変革」「活力に溢れる地域の創生」をテーマに、中経連からの問題提議に対し経団連から取組状況等が詳細に説明された。

自由討議では、杉下会頭が「中小企業の現況は人手不足・需要減少・仕入原価増加である。失われた30年の中で、中小企業では賃上げ幅が少なければ、人材難になり企業力低下が懸念される」と問題提議し、経団連



錚々たる顔ぶれが揃った中国地方経済懇談会。宇部市では6年ぶりの開催となった

副会長の小路明善氏(アサヒグループホールディングス会長)から「中小企業に対しては総合支援が必要であり、DXによる生産性向上と労働の量と質の確保(人への投資)が重要であるので政府に要望していく」と回答があった。

最後に経団連副会長の安永竜夫氏(三井物産会長)と中経連副会長の田村興造氏(広島ガス会長)が、「幅広い協議は有意義であった。デフレ脱却には地方発展が必然である。持続的な成長にはDXまたGXの推進が不可欠である」と総括した。

レポート理財部会REPORT

第36回

親睦ボウリング大会開催

当所理財部会(岡田一夫部会長／(株)西京銀行執行役員宇部地区統括部長兼宇部支店長)は、2月20日(火)にパークレーン宇部にて親睦ボウリング大会を開催した。当日は28チーム計112名が参加し、1チーム4名による対抗戦を行った。

結果ならびに参加チームは下記のとおり。(敬称略)

●団体の部

- 優勝 西中国信用金庫Cチーム
準優勝 税理士法人やまぐちパートナーズAチーム
3位 三菱UFJ銀行Bチーム

●個人の部

- 優勝 中田雄貴[西中国信用金庫]
準優勝 中村昌史[三菱UFJ銀行]
3位 吉田大輔[税理士法人やまぐちパートナーズ]

◆ハイゲーム賞

190P 中村昌史[三菱UFJ銀行]

優勝した西中国信用金庫Cチームのみなさん

優勝は西中国信用金庫Cチーム!



■参加企業(50音順)／(株)西京銀行・アイザワ証券(株)、西中国信用金庫、(株)西日本シティ銀行、(株)ひろぎんホールディングス、(株)福岡銀行、みずほ証券(株)、三井住友海上火災保険(株)、(株)三菱UFJ銀行、(株)山口銀行、山口県信用保証協会、税理士法人やまぐちパートナーズ

宇部市の経済ダイジェスト

[令和6年1月]

人口	158,317人
●男性 75,725人	●女性 82,592人
世帯数	79,920世帯
山口宇部空港(旅客数)	利用実績 利用率
ANA	
●東 京→山口宇部	11,241人(44.2%)
●山口宇部→東 京	11,578人(45.8%)
JAL	
●東 京→山口宇部	8,422人(56.0%)
●山口宇部→東 京	9,740人(65.0%)
SFJ	
●東 京→山口宇部	8,451人(64.0%)
●山口宇部→東 京	9,503人(71.9%)
宇部港外国貿易	
●輸 出	8,493百万円
●輸 入	47,177百万円
信用保証の状況	
●保証申し込み額(当年度)	675,200千円
●保証承諾額(当年度)	10,156,305千円
●保証承諾額(当月中)	784,900千円
●取引債務残高	38,047,301千円
就労の状況	ハローワーク宇部管内
●新規求人数	1,838人
●新規求職者数	895人
●就職件数	240件
●有効求人倍率(パート含)	1.74倍

事業所	資料:平成29年刊山口県統計年鑑
●事業所数	7,015事業所
●従業者数	74,419人
工 業	資料:平成29年山口県の工業
●事業所数	168事業所
(従業者4人以上)	
●製造品出荷額等	427,079百万円
商 業	資料:平成26年経済産業省商業統計調査
卸売業	327店
●年間商品販売額	214,978百万円
小売業	1,098店
●年間商品販売額	152,231百万円

上記の統計データのほか、当所では毎月、各分野の経済統計調査を行っています。
お問合せ：総務部

世界のお客様に喜ばれ
役立つ製品をお届けします

テクノUMG株式会社
Techno-UMG Co., Ltd.

代表取締役社長 山 脇 一 公
代表取締役副社長 毛 利 正 朗

〒755-8580 宇部市大字沖宇部 525-14
TEL 0836-22-4510 FAX 0836-22-4544
URL <https://www.t-umg.com>

家屋ビル解体から
産業廃棄物処理まで
自社所有の施設で
一貫処理

廣一興業株式会社

代表取締役社長 祐 定 利 徳

宇 部 市 大 字 際 波 3 5 5 番 地 1 1 1
TEL 0836-41-4000 代 FAX 0836-41-4002

変革 挑戦 創造

これが、私たちの飛躍の心です。

宇部興産海運株式会社

代表取締役社長 椎 木 耕 造

〒755-0027 山口県宇部市港町1丁目5番5号
TEL (0836) 34-1181
<https://www2.mu-cc.com/usl/>

人と自然の共生をめざす

マグネシア・カルシアの総合メーカー

宇部マテリアルズ株式会社

コンベヤベルト他工業用ゴム製品
樹脂ホース他プラスチック製品
バルカー・バックキ・テント・瀟布
各種ロープ類・ポンプ他産業機器
配管用資材・包装資材

株式会社 元山商会
MOTOYAMA SHOKAI.CO.,LTD

代表取締役社長 小 川 秀 広

宇部市寿町 2-9-15
TEL 0836-21-7331 FAX 0836-21-7331
■徳山営業所 周南市沖見町 1-2
TEL 0834-21-3625 FAX 0834-21-3660

新しいオフィスの環境を考える

イトーキ代理店
株式会社 共 営 社

本社 宇部市寿町2丁目4の24
TEL(0836)31-6155
プランニング室 0836(31)0447

UBE 三菱セメント
宇部生コンクリート } 特約店
TOTO株式会社

太陽光発電システム 設計・施工

山口県知事許可(特-3)第6965号

ひがし や
株式会社 東 谷

宇 部 市 東 見 初 町 1 の 3 6
TEL 21-1138(代) FAX 32-5126

お客様の「伝えたい」を
私たちがカタチにします

☆印刷のことならお気軽にご相談下さい☆
児玉印刷株式会社

〒755-0008 山口県宇部市明神町3丁目4-3
TEL 0836-21-6135 FAX 0836-33-8687

専門家窓口相談のご案内

あなたの企業を
BACKUP

宇部商工会議所では、中小企業の皆さまの不安や疑問にお応えする専門家による無料相談窓口を開設しています。経営に関するご相談に専門家が無料、秘密厳守で応じます。事前予約が必要ですので、ご希望の方はお問い合わせ先までご連絡ください。

■無料窓口相談日程 ※日程は変更になる場合があります。 ※時間は原則9:00～12:00、13:00～16:00

	月	火	水	木	金	土	日
3月 4月	18 中小企業診断士 大下憲彰	19 中小企業診断士 伊藤勝彦 (PM)	20	21 税理士・中小企業診断士 小平敏彦 (PM)	22	23 24	
	25 ITコンサルタント 伊藤香 (PM)	26 中小企業診断士 濱中辰夫 (PM)	27	28	29	30 31	
	1	2 税理士・中小企業診断士 小平敏彦 (AM)	3	4	5 中小企業診断士 上村紀子 (AM)	6 7	
	8	9 中小企業診断士 濱中辰夫 (AM)	10	11 中小企業診断士 片山民夫 (AM)	12	13 14	
	15 中小企業診断士 大下憲彰	16	17 社会保険労務士 上條昭夫 (PM)	18 税理士・中小企業診断士 小平敏彦 (PM)	19 司法書士 月本信行 (AM)	20 21	

お問合せ 宇部商工会議所 中小企業相談所 TEL0836-31-0251

■宇部商工会議所 4月15日(月)までのスケジュール

開催日	行事名	場所/時間など
3月19日(火)	青年部 次年度正副会長会議	当所/19時～
3月21日(木)	青年部 卒会式	ヒストリア宇部/19時～
3月25日(月)	正副会頭会議・第757回常議員会 第202回臨時議員総会	ココランド/正副10時半～・常議員11時15分～ 臨時議員総会12時～
3月26日(火)	青年部 正副会長会議	当所/19時～
3月28日(木)	青年部 理事会	当所/19時～
4月4日(木)	青年部 理事会	当所/19時～
4月5日(金)	新入社員研修	ココランド/10時～
4月9日(火)	女性会 役員会	当所/13時半～
4月15日(月)	女性会 定時総会	国際ホテル宇部/11時～

※日時、場所等は変更になる場合があります。



J2 LEAGUE INFORMATION

レノファ山口FC情報

試合結果	(第1節)	2月24日(土)	対: 横浜FC	1-1
	(第2節)	3月3日(日)	対: ブラウブリッツ秋田	2-0

ホームゲーム日程(3月～4月)

※キックオフ時間は変更される場合があります。

節	開催日	キックオフ※	対戦相手
第6節	3月24日(日)	14:00	愛媛FC
第8節	4月3日(水)	19:00	ロアッソ熊本
第10節	4月14日(日)	14:00	ザスバ群馬
第11節	4月21日(日)	14:00	水戸ホーリーホック

※観戦される場合はレノファ山口FCのHP(<https://www.renofa.com>)をご確認ください。



PATS FIVE INFORMATION

Bリーグを目指して

山口パッツファイブ情報

試合結果	対: 東京ユナイテッドバスケットボールクラブ	2月10日(土)	74-64	11日(日)	69-76
	対: 豊田合成スコーピオンズ	2月17日(土)	90-75	18日(日)	84-104
	対: 東京八王子ビートルズ	2月23日(金)	98-108	24日(土)	85-84
	対: 徳島ガンパローズ	3月2日(土)	72-87	3日(日)	68-105

試合日程(ホームゲームのみ)

開催日	開始時間	対戦相手	会場
3月23日(土)	15:00	さいたまブロンコス	やまぐちリフレッシュパーク
3月24日(日)	14:00		
3月30日(土)	15:00	香川ファイブアローズ	俵田翁記念体育館
3月31日(日)	14:00		

※観戦される場合は、事前に山口パッツファイブのHP(<https://patsfive.com>)をご確認ください。



たかがお土産、されどお土産
並んで買ったとなれば、ありがたみ倍增

行政書士・産業カウンセラー 山本 敦子

JR東京駅の1F北口改札を出ると通路を挟んでガラス越しに大丸東京店のお菓子売り場が見える。ここで有名なN.Y.C. サンド(ニューヨークキャラメルサンド)を買うためには必ず外の通路まで続く行列に並び、ときには一時間近く辛抱強く順番を待たなければならない。繁忙期には整理券を受け取って4時間後ということも。行列を見なかったのはコロナ禍で不要不急の外出が制限され、東京駅内の広告がすべて消えたときだけだった。

2015年以来衰えることのない人気の秘密は美味しさや賞味期限の長さ、好感度の高いパッケージだけではない。東京と横浜のデパート二か所と羽田空港にしか店舗がなく、通信販売しておらず、現地調達というお土産本来の魅力が突出して高いのだ。実際宇部から仕事で上京した知人男性も母親に必ず入手するように

命じられ、慣れない行列に並んでいた。旅先で職場やご近所に配るお土産を買うという文化は日本独特のもの。だって英語でsouvenirって習ったしと思っていたら、これは旅先で自分のために買う記念品を指すらしい。そういえば東京駅のあちこちで売っている膨大な種類のお菓子からお土産を選んでいるのは日本人ばかりだ。逆おもてなしともいえるお土産文化も日本らしさの一つなのだと改めて思う。

円安で日本に押しかける外国人観光客には数千円の「インバウン井」や豪華な食材載せ「逆さま稲荷ずし」の売れ行きが好調らしいが、日本のお土産文化にも馴染んでいただき、世界中に日本の美味しいお菓子を大量にお持ち帰り頂くと、今に「OMIYAGE」もグローバルな言葉になるかも。

協会けんぽ山口支部 加入者の皆さまへ

保険料率変更
人間ドック付加健診対象年齢拡大

令和6年2月分
(3月納付分)まで

令和6年3月分
(4月納付分)から



のお知らせ

健康保険料率 9.96% → 10.20%

介護保険料率 1.82% → 1.60%

※介護保険料は40歳から64歳までの方が対象となります。
※詳しい保険料額表は協会けんぽホームページをご覧ください。



保険料額表

さらに充実、一歩先へ! 協会けんぽの「健康づくり」事業

生活習慣病予防健診に追加で受けられる付加健診の対象年齢が拡大!!

対象年齢

現状

令和6年4月から

40歳、50歳のみ → 40～70歳 までの5歳刻み年齢に!

※年度末時点で40,45,50,55,60,65,70歳の方。
※詳しくは協会けんぽホームページをご覧ください。

全国健康保険協会 山口支部

〒754-8522 山口市小郡下郷312番地2 山本ビル第3 ☎083-974-0530



付加健診について

利用しなきゃ損!
5年に1回の
チャンス!

ご案内

国家試験
令和6年度(前期)

技能検定試験

技能五輪山口県予選大会



働く人々の技能を証明する国家検定試験です。高度な技能を国や県が公に認めたことが証明されます。

- 受検申込期間: 4月3日(水)～4月16日(火)
- 受検案内(受検申請書)は当協会、市町労働担当課、職業安定所等に用意しています。

- 検定実施職種: 園芸装飾/造園/○機械加工/○鉄工/建築板金/○工場板金/○仕上げ/ダイカスト/○電子機器組立て/○電気機器組立て/建設機械整備/○婦人子供服製造/○家具製作/○建具製作/印刷/石材施工/○とび/○左官/○タイル張り/畳製作/防水施工/内装仕上げ施工/熱絶縁施工/サッシ施工/表装/塗装/○フラワー装飾/路面標示施工/産業洗浄 等

○印は技能五輪山口県予選大会職種
(平成13(2001)年1月1日以降に生まれた方が予選大会に出場できます)

山口県職業能力開発協会

山口市旭通り二丁目9-19 山口建設ビル3階 TEL083-922-8646

ホームページでも技能検定のご案内をしています。 <http://y-syokunou.com/>



ご希望にかなう1台をご用意します

三菱・モビリティ

自動車販売(新車・中古車)



宇部市琴芝町1-1-25 TEL. 0836-52-8771
受付時間/ 9:30～18:00 定休日/ 水・木・祝日



山機運輸株式会社

代表取締役社長 松本 清

〒755-0027
宇部市港町二丁目1番6号
TEL 31-3145(代) FAX 31-8991
<https://www.yuk.co.jp>

創業98年



成し遂げた先にある
圧倒的達成感を
味わってみたいか

■事業承継・再生■M&A■相続■

税理士法人 いそべ

〈創業 1945年〉

事務所 〒755-0021
山口県宇部市常藤町2番21号
TEL (0836) 21-3161 番
FAX (0836) 31-1580 番
URL: <http://www.tknf.com/isobe-keiri>