



＼売れている商品にはワケがある／



販売力

最終日に
出店イベントが
あります！！

強化セミナー



多くのお客様に自店の商品やサービスの魅力を届けるためには、伝え方や売り方を工夫することが大切です。このセミナーでは、自店の商品・サービスの魅力を再確認し、効果的に販売するための手法を全4回にわたって学びます。さらに、セミナー終了後には実際に販売する機会を設けており、実践を通じて学びを深め、販売の現場で活かせる力を身につけていただけます。

対象 宇部市内で事業を営んでいる方

※本事業の趣旨をご理解いただけない方は、参加をお断りさせていただく場合がございます。
※実戦での販売は、商品・サービスによっては出店をお断りさせていただく場合がございます。
※取り扱い商品が明確な方。

定員 最大20名 参加費 無料

会場 宇部商工会議所 (宇部市松山町1丁目16-18)

講師 上村 紀子 Uemura Noriko



うのコンサルティング 代表
中小企業診断士

大手食品スーパーでの店長職を経て、2022年に独立。販売管理、店舗運営などの経験を活かし、山口県内を中心に中小企業の売上アップや経営改善の支援を行っている。

内容 全日程 18:00~20:00

- 第1回 1/14 (水)
「商品の魅力を見つけよう」
- 第2回 1/21 (水)
「ターゲットと売り方を考えよう」
- 第3回 1/28 (水)
「チラシやSNSでPRしよう」
特別講師：合同会社hanawo
俵 紗弥佳 氏
- 第4回 2/4 (水)
「ディスプレイ&POPのコツ」

全4回のセミナー受講後は
学んだことを実践しよう！

令和8年2月11日(水) 祝日
おのだサンパークでの
実践販売を予定しています！

※加熱等を伴う商品は提供できません。
※出店での飲料提供はできません。
(セミナーは参加可能)
※出店のみ参加はできません。
(4回のセミナーは受講必須です)

お申込み方法

宇部商工会議所HP (<https://www.ubecci.or.jp/>)
または右記の二次元コードよりお申込みください。

申込締切 令和8年1月7日(水)

申込締切前後(1/7)に、事務局より参加可否の連絡があります。
定員に達している場合、参加をお断りする事がございます。

お問合わせ先

宇部商工会議所 中小企業相談所

☎ 0836-31-0251(平日9:00~17:30)

