

\売れている商品にはワケがある/



最終日に 出店イベントが あります!!

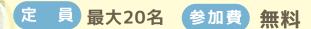
M

強化セミナー

多くのお客様に自店の商品やサービスの魅力を届けるためには、伝え方や売り方を工夫することが大切です。このセミナーでは、自店の商品・サービスの魅力を再確認し、効果的に販売するための手法を全4回にわたって学びます。さらに、セミナー終了後には実際に販売する機会を設けており、実践を通じて学びを深め、販売の現場で活かせる力を身につけていただけます。

対象 宇部市内で事業を営んでいる方

- ※本事業の趣旨をご理解いただけない方は、参加を お断りさせていただく場合がございます。
- ※実戦での販売は、商品・サービスによっては出店 をお断りさせていただく場合がございます。
- ※取り扱い商品が明確な方。



援を行っている。

会 場 宇部商工会議所

(宇部市松山町1丁目16-18)

講師 上村 紀子 Uemura Noriko

> うのコンサルティング 代表 中小企業診断士

大手食品スーパーでの店長職を経て、 2022年に独立。販売管理、店舗運営な どの経験を活かし、山口県内を中心に 中小企業の売上アップや経営改善の支 内容

容 全日程 18:00~20:00

第1回 1/14(水)

「商品の魅力を見つけよう」

第2回 1/21(水)

「ターゲットと売り方を考えよう」

第3回 1/28(水)

「チラシやSNSでPRしよう」

特別講師:合同会社hanawo 俵 紗弥佳 氏

第4回 2/4(水)

「ディスプレイ&POPのコツ」

全4回のセミナー受講後は 学んだことを実践しよう!

令和8年2月11日(水)祝日 おのだサンパークでの 実践販売を予定しています!

- ※加熱等を伴う商品は提供できません。
- ※出店での飲料提供はできません。
- (セミナーは参加可能) ※出店のみの参加はできません。 (4回のセミナーは受講必須です)

お申込み方法

お問合わせ先

宇部商工会議所HP(https://www.ubecci.or.jp/) または右記の二次元コードよりお申込みください。

申込締切 令和8年1月7日(水)

申込締切前後(1/7)に、事務局より参加可否の連絡があります。 定員に達している場合、参加をお断りする事がございます。

宇部商工会議所 中小企業相談所

● 0836-31-0251(平日9:00~17:30)



