

申込締切は2月18日

【セミナー】

はじめて学ぶ貿易実務と海外営業入門

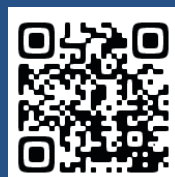
これから輸出に取り組みたい方や企業・団体などで貿易業務に携わっている方を対象に、「はじめて学ぶ貿易実務と海外営業入門」をテーマにセミナーを開催します。

海外営業と国内営業との間には大きな違いがあり、国内営業の方法をそのまま海外営業に振り向けると失敗する可能性があります。

本セミナーでは貿易実務の知識を学び、海外に対してモノを売れるようにするノウハウを身につけるため、海外営業の根本的な考え方をわかりやすく解説を行います。

多くの皆様のご参加をお待ちしております。

- ◆会場：UBE START UP（うべ産業共創イノベーションセンター志）
- ◆定員：15名（先着順、原則1社2名まで）
- ◆対象：宇部市内に事業所のある企業・団体（本社が市外の場合は市内事業所からのご参加に限ります）、または宇部市在住の個人
- ◆受講料：無料
- ◆申込方法：下記ウェブサイトよりお申し込みください。
<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0060242Q>



2022年 **2月22日**（火） 9:30-15:30 （昼休憩1時間）

◆講師：中矢 一虎 氏

中矢一虎法務事務所（司法書士 行政書士）代表
大阪公立大学商学部 講師/司法書士・行政書士

◆プロフィール：

神戸大学法学部卒業後、住友商事株式会社に入社。パリやロンドン駐在時には、主に化学品の貿易取引に携わる。

今日まで、欧米・中国・アジア・アフリカ・中東など世界80カ国以上を国際取引にて歴訪した経験を持つ。

現在、中矢一虎法務事務所の代表を務め、国際契約書の相談や作成を行う司法書士及び行政書士であり、日本貿易振興機構（JETRO）貿易実務オンライン講座「英文契約編」の監修も行った。

大阪公立大学商学部講師、各種団体が主催する講演会・研修会の講師としても幅広く活躍している。

主催機関

JETRO

ジェトロ山口



裏面もご参照下さい。

講座内容

- ◆ 海外営業は、国内営業と根本的に違う
 - ◆ 海外営業のため最低限必要な貿易実務のルール
 - ◆ 海外営業の販売計画を作成する
 - ◆ 成功する海外見本市等を利用した海外営業の実行
 - ◆ 国際電子商取引を利用した海外営業
 - ◆ (参考) 海外営業で稼げる組織をつくる
- 時間の配分等により多少変更する場合があります。予めご了承くださいませようお願いします。

当日の流れ

- ◆ 開催当日は直接会場へお来場ください。開始30分前から入場が可能です。

※新型コロナウイルス感染拡大の状況を鑑み、講師がオンラインで講演する等、開催方式を変更する場合もあること、予めご了承ください。



ご参加に際してのお願い

新型コロナウイルス感染症等の感染拡大を予防するため、セミナーへのご参加に際しては下記のご理解とご協力をお願いすることとなりますので、事前にご確認ください。

◆ ご自宅での健康チェック

次の項目に、セミナー受講当日時点で該当する方は参加をお控えいただきます。

- ① 発熱の症状がある方 (体温 37.5 度以上)
- ② 風邪の症状のある方

◆ 参加時のマスク着用

セミナーへご参加の際は、ご来場からセミナー終了までマスク着用をお願いいたします。

- ◆ 感染症予防の徹底および安心・安全なセミナー実施に向けて、皆様のご理解とご協力をよろしくお願いいたします。

■ セミナーにおいては録音、録画、写真撮影は固くお断りいたします。

問い合わせ先

日本貿易振興機構 (JETRO) 山口貿易情報センター 深川、阿部
TEL : (083) 231-5022 / E-mail : YAC@jetro.go.jp